

**Cédric G.** - Né en Août 1973  
**74150 Rumilly**  
**20 ans d'expérience**  
**Réf : 2310311537**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes avec une rémunération plus de 3000 euros, dans les Services commerciaux.

### Expériences professionnelles

---

#### **01/2020 à ce jour :**

Commercial chez Diffazur Départements 74 / 73 / 69

Ventes de Piscines Premium

- Découverte des besoins et attentes clients
- Réalisation de projet en suivant la méthode commerciale de vente
- Présentation de l'offre, closing
- C.A 2 000 K€ Annuel, Panier moyen 45 K€

#### **04/2018 - 12/2019 :**

Commercial Indépendant chez Pil'poêle Départements 84 / 26 / 30 / 07 - Freelance

Ventes de Poêles à granulés chez les particuliers

- Découverte des besoins et attentes clients
  - Présentation produits en suivant la méthode de vente
  - Réalisation de devis, closing
- SAFTI IMMOBILIER - Secteur AVIGNON - Freelance

#### **09/2016 - 03/2018 :**

Commercial Prescription & Partenariat BtoB / BtoC chez Mobalpa (groupe Fournier) - Départements 74 / 73 / Genève, Suisse

Ventes de Cuisines équipées

- Définir le plan d'action commercial (Ciblage, interlocuteurs...)
- Élaborer des propositions commerciales
- Définir les modalités d'un contrat de partenariat
- Analyser les données d'activités / identifier les axes de progrès

#### **02/2011 - 09/2016 :**

Directeur de magasin chez Socoo'c (groupe Fournier) - Ville La Grand & Epagny

Ventes de Cuisines équipées

- Définir le plan d'action commercial (Ciblage, interlocuteurs...)
- Élaborer des propositions commerciales
- Définir les modalités d'un contrat de partenariat
- Analyser les données d'activités / identifier les axes de progrès

#### **04/2010 - 01/2011 :**

Commercial & Animateur des ventes chez Socoo'c (groupe Fournier) - Ville La Grand

Ventes de Cuisines équipées

**04/2001 - 05/2009 :**

Chef de secteur GMS chez Bricorama sur Annecy

Secteur : Décoration, Bois, Bâti, Jardin, Quincaillerie.

- Analyse des indicateurs de performance
- Gestion des stocks en collaboration avec les chefs de rayons
- Réalisation d'objectifs quantitatifs et qualitatifs
- Animation de réunions d'équipes
- Ressources humaines, recrutement / formation

## Langues

---

Français (Oral : / Ecrit : )

## Logiciels

---

Excel, Word

## Atouts et compétences

---

Analyse du marché

Négociation

Argumenter

Persuasif

Techniques de ventes

Découverte projet

Organisé

Responsabilités

## Permis

---

Permis A Permis B