

Housem B. - Né en Novembre 1994
75015 Paris
3 ans d'expérience
Réf : 2311231134



Business developer / agent commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +5 à GGI Business School sur Paris

MBA en Management Stratégique et Développement International - MSDIE : Management Stratégique et Développement International d'Entreprise

2020 : Bac +3 sur Le Havre

Licence en Management International - Comptabilité, fiscalité internationale, Finance, Marketing, logistique, Chaîne d'approvisionnement

Expériences professionnelles

2022 à ce jour :

Agent commercial chez Carlili sur Paris

Développement de partenariats avec les acteurs locaux

Prospection, prise de rendez-vous et négociation des contrats

Gestion complète du processus de vente

Conseil des clients en fonction de leurs besoins

2021 - 2021 :

Assistant de direction chez Hôtel Resto La Plage

Collaboration avec l'équipe pour assurer une bonne transition

Gestion efficace et organisée des opérations nocturnes/partielles

Réponse aux demandes des clients et résolution des problèmes

Excellente capacité d'organisation et de gestion du temps

2020 - 2021 :

Assistant supply chain chez VI Pro Express/santé Service sur Paris

Coordination stratégique des opérations de formation des prix, de distribution, d'emballage et de relations avec les services de santé pour des produits pharmaceutiques

Gestion fluide des flux de distribution, de la production aux points de distribution

Supervision des processus d'emballage, garantissant la conformité aux normes de sécurité et de protection

Communication proactive avec les organismes de santé, renforçant les relations clés et adaptant les stratégies d'approvisionnement aux besoins du marché

Collaboration étroite avec les équipes internes pour une mise en oeuvre réussie des projets liés à la chaîne d'approvisionnement.

Engagement envers l'excellence opérationnelle et la collaboration interfonctionnelle pour contribuer au succès durable de l'entreprise

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Business Developer/Agent commercial/Assistant de direction
Stratégies Commerciales
Études de Marché
Commerce international
Développement de Partenariats

Permis

Permis B