

**Gaëtan H.** - Né en 1997  
**69250 Neuville Sur Saône**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 2311241209**



## Chargé de missions

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2020** : Bac +5 à El.CESI sur Ecully  
Diplôme d'ingénieur spécialisé en entrepreneuriat

### Expériences professionnelles

---

#### **2020 - 2023** :

Fondateur et dirigeant chez Talpad sur Lyon

Création de la société TALPAD, première régie publicitaire qui installe et exploite des écrans publicitaires dans les cabines d'ascenseurs. Déploiement de réseaux publicitaires dans 9 villes en France, signature de contrats cadres avec des sociétés cotées, signature de contrats stratégiques avec des partenaires commerciaux en France. Lauréat du Réseau Entreprendre Rhône, Membre du Réseau French Tech one, Obtention des financements publiques (BPI France), cession de l'activité à un groupe publicitaire

#### **2019 - 2020** :

Responsable France des ventes digitales chez Schindler sur Paris

Implémentation des nouveaux services digitaux auprès des commerciaux en réseau, relation avec les fournisseurs, développement et déploiement des stratégies commerciales associées

#### **2019 - 2019** :

Chargé de missions chez Schindler sur Geneve, Suisse

Identification et priorisation du potentiel travaux sur l'agence, animation du réseau vente services, restructuration des processus du service réparation, implication des fonctions supports du siège Suisse

#### **2018 - 2019** :

Responsable France de la cellule Appel d'Offres chez Schindler sur Paris

Création et déploiement de la cellule appel d'offres nationale, gestion d'une équipe de 14 collaborateurs, organisation des Business Review, soutenances auprès des donneurs d'ordres publics, relation avec les sous-traitants, génération de 21M € de CA sur l'année et récupération de 1300 contrats.

#### **2017 - 2018** :

Chargé de missions chez Schindler

Rattaché au directeur de la zone est de la France, organisation des comités de direction, organisation de challenges commerciaux avec l'ensemble des collaborateurs de la zone, analyse de la rentabilité de l'activité service et prescription d'améliorations

### Langues

---

Français (Oral : bilingue / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Contrats-cadres - Ventes complexes BtoB et BtoC - Management - KPIs financiers et opérationnels - Pilotage de BU - Innovation

## **Permis**

---

Permis B