

**Michael S.** - Né en 1983  
**49000 Angers**  
**24 ans d'expérience**  
**Réf : 2311291139**

## Conseiller de clientèle/commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2020** : Attestation

Attestation réussite Feebat rénove compétence efficacité énergétique

**2020** : Attestation

Attestation réussite installation photovoltaïque raccordée au réseau compétence électrique et bâtiment

**2000** : Bac à CENEC ANGERS sur Angers

Niveau bac en COMMERCE

**1998** : CAP à Paul Emile Victor sur Avrillé

CAP / BEP en comptabilité

### Expériences professionnelles

---

**11/2022 à ce jour** :

Conseil/relevé technique photovoltaïque sur Angers

Relevés techniques photovoltaïques sur chantier: projets particuliers et professionnels de 3 à 36 Kwc. Conseil technique, administratif et financier, prises des mesures tout types de toitures, dimensionnement de l'installation, relevé des masques solaires, calepinage, solutions de gestion du surplus d'énergie, passage de câbles électriques, organisation du chantier, photos pour mairie, consuel, erdf, respect des règles de sécurité, suivi et réception du chantier, parrainage

**2022 - 2022** :

Chargé de projet rénovation énergétique chez Cozynergy sur Nantes

Commercialisation de solutions rénovation globale permettant de diminuer la facture énergétique et d'améliorer le confort de l'habitat à une clientèle de particuliers

Diagnostic thermique préalable, choix de la solution technique, montage du dossier administratif

(CEE, Maprimrenov) suivi jusqu'à l'installation et réception du chantier. (Isolation thermique par l'extérieur, pompe à chaleur, ventilation, menuiseries, solaire photovoltaïque/thermique)

**2022 - 2022** :

Chargé de projet photovoltaïque chez Metld sur Nantes

Prospection, mise en place, suivi du bail et démarches administratives pour installations de 36 à 500Kwc auprès des professionnels agricoles, centres équestres, viticulteurs

**2021 - 2021** :

Chargé de projet photovoltaïque chez Edf Enr sur Aix-en-provence

Conseil et commercialisation de solutions solaires en autoconsommation de 3 à 9kwc /ballons

thermodynamiques auprès des particuliers

Déterminer la solution idéale techniquement/économiquement

Vente, financement, suivi du dossier administratif/technique (mairie, consuel, Enedis, Edf OA) jusqu'à l'installation

Fidélisation par parrainage/opération de prospection

**2018 - 2021 :**

Conseiller/apporteur d'affaires en amélioration énergétique de l'habitat sur Angers

Conseil énergétique/commercialisation/relevés techniques isolation, chauffage, solaire

Mise en relation entre particuliers et professionnels qualifiés

Assistance et suivi de dossiers administratifs (maprimerenov, cee)

**2010 - 2018 :**

Gérant chez Contact Habitat Amélioration énergétique De L'habitat sur Angers

Gestion de trésorerie Gestion fournisseurs Gestion clients Gestion des effectifs (40/50 employés) techniques et commerciaux incluant recrutement et formation Toutes tâches qui incombent au gérant hors mis l'administratif délégué à responsable

**2009 - 2010 :**

Responsable d'agence chez Huis Clos sur Angers

Gestion administrative et commerciale d'une agence (8 à 10 VRP) Recrutement et formation Respect des objectifs (300 à 400 k€/mois)

**2007 - 2009 :**

Animateur des ventes chez Huis Clos sur Angers

Formation et accompagnement en vente d'une cellule de 3 vrp Respect et tenue des objectifs

**2006 - 2007 :**

VRP Exclusif chez Huis Clos sur Angers

Commercialisation de solutions de rénovation pour l' habitat auprès des particuliers (menuiserie/chauffage/eau chaude sanitaire)

**2003 - 2006 :**

Vendeur rayon HIFI chez Groupe Darty sur Angers

Vente produits hi-fi/vidéo, tenu du rayon

**2000 - 2003 :**

Livreur, magasinier chez Groupe Darty sur Angers

Livraison et installation produits hi-fi /vidéo/ménager gestion des retours clients comptoir s.a.v

**1998 - 2000 :**

Vendeur chez Servicash Anjou Epigram sur Angers

Développement du portefeuille clients/ Commercialisation de produits alimentaires auprès des professionnels de la restauration

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Conseiller de Clientèle/Commercial
- Communication
- Développement commercial
- Compétences en leadership
- Résolution de problèmes
- Gestion de projets
- Gestion des ventes

## Permis

---

Permis B