

Lucas T. - Né en Mai 1999
13011 Marseille
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2312071205



Manager commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

Formations

2023 : Bac +5 à ESG BUSINESS SCHOOL sur Aix En Provence
Master Manager Marketing et Développement Commercial en alternance

2020 : Bac +3 à IFC sur Marseille
Bachelor Responsable Développement Marketing et Vente en alternance - Bac + 3

2019 : Bac +2 à Lycée St. Vincent de Paul sur Marseille
BTS Technico-commercial - Bac + 2

Expériences professionnelles

2022 - 2023 :

Manager commercial en alternance - Secteur fruits et légumes chez Auchan Hypermarché sur Marseille
Coordination et management des activités de 12 collaborateurs
Supervise le pilotage du stock, des approvisionnements et des commandes
Responsable du rayon bio (approvisionnement, commandes, rdv fournisseurs, analyse des ventes, merchandising)
Analyse et pilotage des indicateurs commerciaux
Animation de réunions et de formations interne d'entreprise sur la sécurité alimentaire (+ de 70 collaborateurs formés)

2021 - 2022 :

Adjoint de direction service commercial en alternance chez Groupe Vita Liberté
Réseau de 23 succursales et 46 franchises de salles de sport
Négociation financière devis et contrat B to B
Études de marché et élaboration de stratégies d'entreprise
Prospection téléphonique et reconquête client
Gestion des besoins des 23 succursales (maintenance / travaux / achats)
Gestion des ventes

2020 - 2021 :

Commercial B to B chez One Computer
Prospection téléphonique et physique
Conseil client B to B
Négociation et proposition d'offres commerciales
Social Selling (Linkedin)

2019 - 2020 :

Conseiller clientèle digital secteur service client chez Groupe Fnac Darty
Gestion des litiges entre clients et vendeurs partenaires
Appliquer le droit commercial de la vente de type marketplace
Traitements des réclamations clients

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Élaborer des stratégies d'entreprises
Management d'une équipe de 12 collaborateurs
Pilotage des activités commerciales
Gestion et animation de réunions
Gestion et animation de formations
Gestion des stocks et des ventes
Gestion des conflits
Création et suivi d'un projet commercial et marketing
Négociation technique, commerciale et financière

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Fitness, Football, Tennis
Voyages