

Tony G. - Né en Février 1981
33920 Saint-christoly-de-blaye
23 ans d'expérience
Réf : 2312121426

Chargé de développement commercial / chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

Formations

2001 : Bac +2

BTS MA

2000 : Bac +2

BTS NRC (Techniques et Services en Matériels Agricoles et gestion CO) niveau 3

2000 : Bac +2

- CFAPSE (secouriste en équipe)
- CFAPSR (secouriste en désincarcération)
- FDF1 (feu de forêt)
- AFPS (gestes de premier secours solo)

Expériences professionnelles

03/2022 à ce jour :

RESPONSABLE D'AGENCE chez Groupe Rullier

- Responsable d'agence ainsi que de ses 7 salariés (chef d'atelier, mécaniciens, commercial comptoir, responsable espace vert)
- En charge de la gestion de cette base et du bon développement de celle-ci
- En parallèle j'assure la rédaction de devis, le montage des financements (Groupe AGCO) et la vente de matériels agricole et viticole
- Négoces auprès des fournisseurs
- Gestion de l'agence et de son parc de matériels. (Matériels de démo, tracteurs, moissonneuse batteuse, etc...)

2018 - 2022 :

CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL chez Ste Équipagri

- Responsable du développement commerciale sur le secteur nord Gironde et sud Charente Maritime en matériels agricole, viticole, et vinicole
- Management de cinq commerciaux
- Organisation de journées de présentation et de démonstration de matériels pour but du développement de la société sur ces secteurs d'activités
- Négociations de contrats, rédactions de devis, prises de commandes, et financement (Agilor,cicagri,lixbail etc...)
- Livraison et mise en route et formation technique des matériels vendus

2010 - 2018 :

CHARGÉ D'AFFAIRES chez Sté Destrian Sas sur Pessac

- Responsable des marchés Publics Grand Compte pour : le Conseil Régionale d' Aquitaine, Conseil Générale

de la Gironde, Bordeaux Métropole et de toutes les collectivités du Médoc et des Paysagistes.

- Je suis en charge de rédiger tous mes devis et de répondre à tous les appels d'offre publiés par mes clients
- J'assure le suivi des commandes en temps et en heure
- J'assure le suivi de l'avancement des travaux par rapport aux prévisions et/ou besoins particuliers du client.
- Je veille au respect des consignes notifiées dans les marchés ainsi que le bon déroulement des procédures.
- J'assure la formation initiale de sécurité et la mise en route des matériels vendus aux agents utilisateurs
- J'assure également les formations de sécurité suite à la mise en service des matériels vendus
- Commande des matériels en pré saison pour palier à un stock tout au long de la saison de vente, (pleine saison d'avril à octobre pour le plus gros du chiffre)
- Organisation des journées professionnelles au sein de la société ou sur secteur (Collectivités, Paysagistes C-Général Gironde 33 C-Régionale Aquitaine33, Châteaux du Médoc, Communauté Urbaine de Bordeaux, Bordeaux Métropole)
- Négociations des remises et des conditions d'achat auprès des fournisseurs
- Responsable d'un site de vente qui réalise 2.9 million d'euros de chiffre d'affaire (chiffre d'affaire de la société 9 million sur 3 sites)

2007 - 2010 :

CADRE Commercial chez Société Vert Import sur Rennes

- Responsable de 35 départements en vente et en démo de matériels espaces verts, agricole et hydraulique (pompe)
- Organisation de portes ouvertes pour les professionnelles
- Suivi des commandes et des facturations

2005 - 2007 :

CHEF D'ATELIER mécanique motoculture chez Ets Lacroix sur St André De Cubzac

- Réception et vérification des marchandises
- Mécanique spécialisée sur moteur 2 T, 4 T, Diesel et sur pompe hydraulique
- Ouverture et fermeture de magasin
- Maintenance des moteurs thermiques et électriques

2003 - 2005 :

Employé chez Sté Pigeon sur Bruges

- Mécanicien en motoculture espaces verts, agricole, moto marine et quad
- Mécanique spécialisée sur moteur 2 T, 4 T, Diesel et sur pompe hydraulique
- Vendeur en magasin le samedi

2000 - 2003 :

Employé chez Sté Macadam Et Jardins

- Mécanique en matériels agricole, hydraulique et aussi pour matériels de parc et jardins 2T et 4T (mécanique spécialisée)
- Maintenance des moteurs thermiques et électriques
- Réparation et maintenance des deux roues

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis A Permis B Permis BE

Centres d'intérêts

Pratique du sport régulièrement : MMA, Boxe Anglaise, Grappling, course à pied, vélo, Quad

Je pratique et je suis passionné de voilier et bateau à moteur.
Autre domaine de compétences : Bricolage BTP