

Naël V. - Né en 1982
59130 Lambersart
18 ans d'expérience
Réf : 2312181242



Attaché commercial / vrp

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2005 : Bac +5 à ISEG sur Lille
Master 2 Commerce Marketing

2002 : Bac +2 à Gaston Berger sur Lille
BTS Commerce International

2000 : Bac +2 à Notre Dame de Grâce sur Cambrai
Baccalauréat Général économique et social

Expériences professionnelles

03/2023 à ce jour :

Attaché commercial énergies renouvelables chez Stgc sur Carvin
VRP ENR et rénovation globale (SSC, CESI, PAC, ITE, ITI, iso combles, ballons thermodynamiques, PV, chaudières bois, poêles) chez STGC
Relevé technique et diagnostic des sites à rénover
Préconisation, établissement des devis et vente
Montage des dossiers d'aides (MaPrim Rénov, CEE)

2018 - 2023 :

Agent commercial en fibre optique (auto-entrepreneur)
Commercialisation de l'offre de fibre optique pour le compte de SFR et d'Orange auprès d'une clientèle de particuliers dans la zone Nord (dépt 59, 62, 80, 02, 60)
Étude et analyse des zones géographiques en cours de déploiement
Extraction et édition des fichiers de clients potentiels à cibler
Prospection et vente de contrats de raccordement et d'abonnement
Suivi des raccordements, relance des prestataires techniques

2015 - 2018 :

Agent commercial en fourniture d'énergie chez Engie
Commercialisation de contrats de fourniture d'énergie aux particuliers et professionnels pour le compte d'Engie dans la région des Hauts de France et du Grand Est (Ardennes)
Prospection, démarchage au domicile et lieu d'activité du client
Ciblage des TPE et PME à forte consommation énergétique
Suivi et contrôle des process post-souscription

2011 - 2015 :

Attaché commercial chez Énergia Gdf Suez sur Monchy Le Preux

VRP en amélioration de l'habitat et solutions en énergies renouvelables (panneaux solaires, pompes à chaleur, chaudières, isolation) rattaché au pôle éco-confort du groupe GDF SUEZ, auprès des particuliers
Visite des prospects en rdv fournis et leads via des portails internet
Diagnostic et étude des performances énergétiques des sites
Préconisation et vente des solutions en ENR
Constitution des dossiers de financement

2007 - 2011 :

VRP Manager multcartes chez Ace Consulting sur Roubaix
VRP Manager pour le compte d'opérateurs téléphoniques (Télé2, Neuf Télécoms, Alice), puis pour le compte de fournisseurs d'énergie (Direct Énergie, Altergaz) dans la région Nord-Pas-de-Calais
Démarchage d'une clientèle de particuliers et de professionnels
Recrutement, animation et formation de la force de vente
Suivi, contrôle et maintien du CA de l'équipe commerciale

2004 - 2006 :

VRP Manager multcartes chez Télécom Network sur Lille
VRP Manager pour le compte d'opérateurs téléphoniques (Télé2, Neuf Télécoms, Alice), puis pour le compte de fournisseurs d'énergie (Direct Énergie, Altergaz) dans la région Nord-Pas-de-Calais
Démarchage d'une clientèle de particuliers et de professionnels
Recrutement, animation et formation de la force de vente
Suivi, contrôle et maintien du CA de l'équipe commerciale

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B