

Mamadou D. - Née en 1984
92000 Nanterre
18 ans d'expérience
Réf : 2312200625

Technico-commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2003 : Bac Pro
BAC pro commerce et vente et négociation

2002 : CAP
CAP Ajusteur

Expériences professionnelles

2018 - 2022 :
Commerciale chez Smart Energy Concept sur Valenton

2015 - 2018 :
Commerciale chez Ecleo Sarl sur Amiens

2012 - 2014 :
Directeur Commercial chez Seat Opus Global, Tchad

2008 - 2011 :
Responsable Achat chez Ultra Trading International sur Bobigny

2003 - 2006 :
Conseiller commercial chez Snb sur Sarcelles

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Définir le plan d'action commercial terrain et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, ...)
Négocier un contrat
Établir un devis
Analyser les résultats des ventes
Suivre la réalisation d'une prestation technique
Manager la pose d'une centrale solaire
Savoir lire un plan industriel et électrique
Maitriser de moteur électriques et mécanique

Centres d'intérêts
