

**Ludvy B.** - Né en 1999  
**97119 Vieux-habitants**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 2312200630**

## Manager d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2023** : Bac +5 à FORE ALTERNANCE BAIE MAHAULT sur Baie Mahault  
MASTER 2 MANAGER DES AFFAIRES

**2021** : Bac +3 à UNIVERSITÉ DE LIMOGES  
LICENCE PROFESSIONNELLE MANAGEMENT DE L'ACTIVITÉ COMMERCIALES PARCOURS GESTION DE LA RELATION CLIENT ET E-MARKETING, MENTION ASSEZ BIEN

**2020** : Bac +2 à CIFAB ASFO - BERGEVIN sur Pointe-À-pitre, Guadeloupe  
BREVET DU TECHNICIEN SUPÉRIEUR - NÉGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT

**2017** : Bac +2 à LPO RAOUL GEORGES NICOLO sur Basse-terre, Guadeloupe  
BACCALAURÉAT ÉCONOMIQUE ET SOCIAL SPÉCIALITÉ MATHÉMATIQUES

### Expériences professionnelles

---

**05/2022 - 09/2023** :

Manager adjoint chez Ags Demenagements sur Baie Mahault, Guadeloupe

Gestion de la relation client import-export

Développement des services AGS

Gestion des achats

Gestion managériales de 15 collaborateurs(service commercial , service exploitation )

Facturation des dossiers import -export

Mise en place d'actions de fidélisations

**09/2021 - 04/2022** :

Responsable commercial BtoB chez Sixt Antilles sur Baie Mahault, Guadeloupe

Prospection des clients BtoB

Développement des services de location de véhicules pour une clientèle d'affaires

Gestion managériales de 5 commerciaux

Négociation des contrats de location BtoB

Gestion de projet

**08/2018 - 08/2021** :

Responsable d'exploitation chez Biard Demenagements sur Petit Bourg, Guadeloupe

Gestion des cotations (civil , militaires , entreprises)

Gestion des opérations clients import-export(national, DOM-TOM, international)

Relations compagnies maritimes, aérien, routier

Relations transitaires, déclaration en douane,dédouanement des conteneurs

Edition BL, gestion du transport maritime, aérien

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, Sales Force, Safari, MEG, NSI C-MOVE

## Atouts et compétences

---

Gestion des processus de la relation client  
Gestion managériales  
Gestion des achats  
Normes qualité client (ISO 9001, AFNOR...)  
Gestion de projet  
Marketing opérationnel  
Marketing et communication  
E-commerce  
Communication interpersonnelle et visuelle

## Permis

---

Permis B