

Tony G. - Né le 02/08/1986
44230 Saint-sébastien-sur-loire
15 ans d'expérience
Réf : 2312261056

Vendeur/commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2011 : Bac Pro sur Sèvre Et Vienne Niort
Bac professionnel commerce : Alternance

2006 : BEP à CFA de Saint-Brévin et entreprise Décorologie
BEP : finition

2006 : CAP
CAP : peintre applicateur et revêtement de sol

2004 : CAP à lycée professionnel André Boulloche sur Saint-nazaire
CAP-BEP : menuiserie agencement

Expériences professionnelles

2018 - 2023 :
Technicien réparateur/Assistant responsable d'équipe Pole Test/Réception chez Largo sur Sainte-luce Sur Loire

2018 - 2023 :
Assistant ADV / SAV pour les particuliers et grands comptes chez Largo sur Sainte-luce Sur Loire

2016 - 2018 :
Technicien réparateur en téléphonie chez Tel Store sur Loroux-bottreau

2014 - 2015 :
Vendeur en électroménager chez Auchan sur Saint-herblain

2013 - 2014 :
Vendeur en ameublement d'intérieur chez Mobléa sur Niort

2012 - 2013 :
Vendeur Tv, Hi-fi, literie chez Magasin But sur Niort

2010 - 2011 :
Vendeur en ameublement intérieur en alternance chez Tousalon-place De La Literie sur Niort

2009 - 2010 :
Commercial et responsable d'agence en rénovation de l'habitat chez Duval Espace Fenêtres sur Niort

2007 - 2008 :
Commercial et responsable des ventes en rénovation de l'habitat chez Huis Clos sur Saint-nazaire

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, Sap, Sage

Atouts et compétences

Accueil physique et téléphonique auprès de particuliers/grands comptes et fournisseurs.

? Edition de devis, factures, bon de commande, plan de financements, planning de livraison.

? Gestion service après-vente.

? Capacité à travailler sur deux écrans.

? Management d'équipe

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports, musique, lecture