

**Aminata K.** - Né en 1998  
**78130 Les Mureaux**  
**1 an d'expérience**  
**Réf : 2312270756**

## Responsable commerciale

### Objectifs

---

Diplômée d'un MBA International Business Development au sein de l'ISG, je suis à la recherche d'un d'un emploi pour commencer dès que possible. Très intéressée par la vente, votre offre d'emploi correspond à l'offre idéale pour débiter mon parcours professionnel. Attentive, déterminée et avec une grande volonté de faire mes preuves, c'est avec enthousiasme et volonté de relever de nouveaux défis, que je souhaite intégrer votre équipe

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

#### **2022** : Bac +5 à ISG Paris sur Paris (75)

MBA International Business et développement

Étude des différents marchés et apprentissage disciplines dont l'import-export, le marketing international, le développement durable et autres. La formation se déroule principalement autour de projets concrets dont voici quelques exemples :

Import - Export : Avoir la charge de l'import-export d'une entreprise vers la Chine spécialisée dans la vente de micro-ondes.

Objectifs : Définir la stratégie, choisir la logistique, fixer la quantité de stockage, déterminer l'incoterm...

Marketing international : Ouvrir une entreprise de luxe en Russie

Objectifs : Choix de la localisation de vente, déterminer la cible, étudier les comportements de la clientèle russe, définir les stratégies de vente

#### **2020** : Bac +3 à Université de Saint Quentin en Yvelines sur Guyancourt (78)

Licence AES (Administration économique et sociale) - Licence générale avec l'apprentissage de disciplines polyvalentes dont la sociologie, la gestion, le droit et la microéconomie.

Gestion-Finance :

Savoir-faire : Bilan, bilan fonctionnel, compte de résultat, compte de résultat fonctionnel, journaux, coûts complets.

Droit :

Savoir-faire : Compréhension des arrêts, fiches d'arrêts, commentaires d'arrêts

#### **2016** : Bac +3 à Lycée François Villon

Baccalauréat STMG

### Expériences professionnelles

---

#### **03/2022 - 06/2022** :

Cours Particuliers Élève de terminale STMG

Préparation aux épreuves du baccalauréat.  
Réalisation d'examen blanc  
Maintenir les progrès sur le long terme

**2018 - 2018 :**

Cours Particuliers (7 mois) sur Les Mureaux  
Analyser les difficultés de l'élève  
Évaluer les connaissances acquises  
Vérifier les progrès sur le long terme

**2016 - 2017 :**

Baby Sitter (5 mois) sur Versailles  
Garde des enfants de 7 et 8 ans  
Organisation des jeux ludiques  
Aide aux devoirs

**2013 - 2013 :**

Stage CRM (collège) chez Havas Digital Media  
Observation des différents métiers.  
Analyse du processus de mise en ligne de  
campagnes publicitaires.

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Maîtrise des incoterms.  
o Analyse des documents juridiques (droit des contrats, droit commercial et droit civil).  
o Établir et comprendre des documents comptables.  
o Maîtrise des études marketing (PESTEL, SWOT, définir le marketing mix, la cible et autre).  
o Diagnostic de stratégie de vente à adopter en fonction de l'entreprise et de la cible (connaissances des marchés étrangers et des préférences de la clientèle).  
o Savoir interagir avec des partenaires internationaux en anglais

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport  
Handball (7 ans en club).  
Basket et Danse (pratiqués à l'université).  
Cuisine :

Préparation des plats  
provenant de différentes  
cultures

Jeux Vidéos

La mode :

Étude des tendances  
actuelles

La photographie