

**Ali A.** - Né en 1996  
**37300 Joué-les-tours**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 2312271415**

## Responsable des ventes

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2023** : Bac +5 à EXCELIA GROUP sur La Rochelle

Master Grande école & MSC en Marketing et Management des ventes à l'international  
Marketing commercial B to B, gestion des achats, management des risques, GRC, Marketing digital

**2020** : Bac +3 à EXCELIA GROUP sur La Rochelle

Bachelor business MANAGEMENT COMMERCIAL :  
Marketing stratégique, Stratégie d'entreprise, E-business, Merchandising, RSE

**2017** : Bac +3 à FACULTE HASSAN 2 DES SCIENCES JURIDIQUES ECONOMIQUE ET SOCIAL sur Casablanca, Maroc

Licence professionnelle en logistique et techniques douanières

**2016** : Bac +2 à INSTITUT GUES / SOCRATE sur Agadir, Maroc

BTS Gestion PME-PMI

**2014** : Bac +2, Maroc

Baccalauréat Science vie et terre

### Expériences professionnelles

---

**09/2021 - 08/2023** :

Assistant manager chez Boulanger Électroménager & Multimédia  
Fixation, pilotage et contrôle des objectifs individuels et collectifs.  
Analyses des différents indicateurs de performance ; définition et mise en place des plans d'amélioration adéquats. Veille sur la zone de chalandise et sur le marché. Animation des réseaux sociaux, et motivation des équipes de ventes et merchandising. Recrutement, formation des vendeurs, organisation, suivi, accompagnement des stagiaires

**06/2019 - 12/2019** :

Entreprenariat Réceptionniste - Gestion hôtelière chez Hôtel Riad Zawia  
Gestion des extranets (Booking, Expedia), veille sur la concurrence et le marché, Assurer le check-in et le check-out des clients, facturation, service restauration et élaboration des états de synthèse. Planification des plans d'amélioration hebdomadaire

**03/2017 - 05/2018 :**

Conseillé client - Émission d'appels chez Webhelp  
Ventes, assistance client, prospection téléphonique  
Automobile, panneaux solaires photovoltaïques

## Langues

---

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, Canva

## Atouts et compétences

---

Prospection  
Négociation  
Créativité  
Marketing Digital  
Leadership  
Management  
Travail en équipe

## Permis

---

Permis B