

Pierre L. - Né en 1993
75017 Paris
10 ans d'expérience
Réf : 2312271530

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2016 : Bac +5 à PPA - Pôle Paris Alternance sur Paris
MASTERE BUSINESS DEVELOPMENT

2013 : Bac +2 à Institut Européen des Entreprises sur Paris
BTS Services Informatiques aux Organisations (SIO)

Expériences professionnelles

01/2019 à ce jour :

Responsable commercial chez Calero - Entreprise Tout Corps D'état sur Courbevoie
Gestion d'un portefeuille de plus de 60 clients, vente de produits et services de renovation d'intérieurs pour une clientèle de particuliers et de professionnels
Business Development - Développement du portefeuille - plus de 30 clients signés représentant 25% du CA - 110% de l'objectif réalisé en moyenne
Accompagnement Client, accueil des clients au showroom, budgétisation, signature des devis et chefferie de projet
Suivi de projet avec les architectes, Personnalisation des offres, choix des matériaux, réalisation des achats
Développement du réseau de partenaire, veille concurrentielle

09/2016 - 12/2018 :

Directeur adjoint chez Monoprix / Groupe De Franchise
Management d'une équipe de 17 personnes (Monop' Paris 8 / Monop' Boulogne), encadrement du personnel, gestion des plannings, recrutement
Gestion Logistique, élaboration des budgets prévisionnels, supervision des approvisionnements, achats des produits (centrale d'achat), suivi de l'évolution des stocks
Animation commerciale, parcours client point de vente, organisation des évènements (Noël, Pâques, campagnes promotionnelles, etc)

03/2014 - 07/2016 :

Responsable général adjoint chez Groupe Sogedi (franprix, Carrefour)
Management, staff de 16 personnes (Franprix Paris 17 / Carrefour Courbevoie), encadrement du personnel, gestion des plannings, recrutement
Animation commerciale, parcours client point de vente, organisation des évènements (Noël, Pâques, campagnes promotionnelles, etc)

06/2012 - 09/2012 :

Serveur chez La Chaumière Gourmande

des commandes clients

Service à table, organisation de l'espace de restauration, accueil des clients et service

07/2008 - 08/2008 :

Manutentionnaire & Vendeur chez Cottin sur Rungis

Préparateur, prise et préparation des commandes, palettes destinées à l'envoi, sélection des produits

Vente, vente B2B, conseils, ventes additionnelles

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, Sage, Linux (ubuntu Et Backtrack)

Atouts et compétences

Commercial - Relation client
développement de portefeuilles

Managériale

Technique

Logistique

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Nouvelles technologies

DIY

Voyages