

Guillaume M. - Né en 1992

--

9 ans d'expérience

Réf : 2401020730



Acheteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services commerciaux.

Formations

2017 : Bac +5 à Groupe EIPM

Master 2 - ESAP Manager des Achats Internationaux
Environnement économique des Marchés mondiaux
Environnement stratégique et marketing de l'entreprise
Management de projets complexes
Leadership / Communication et Conduite du changement

2016 : Bac +4 à Groupe EIPM

Master 1 - ESAP Acheteur Leader
Stratégie & Marketing Achats, Analyse Financière & Diagnostique Fournisseurs
Gestion des risques juridiques, Décomposition et Analyse des coûts
Achats Responsables et Durables, Communication & Leadership

2015 : Bac +3 à IUT Angers

Licence Professionnelle Achats -
Stratégie d'achats, Prospection & Négociation, Dimension Internationale des Achats
Droit de la Concurrence et des Contrats, Gestion de la Supply-Chain

Expériences professionnelles

09/2022 à ce jour :

Acheteur Produit de la Mer chez Grand Frais / Prosol

Gestion d'un portefeuille achats de 15 M€ - Contrat Cadre / Catalogue Promo Identifier et sécuriser les besoins de l'enseigne GRAND FRAIS (300 Magasins)

03/2022 - 08/2022 :

Gestionnaire de ventes chez Production Aquacole

Gestion des ventes (GMS et Grossistes) / organisation logistique / Elevage en mer

2019 - 2021 :

Purchaser / Sourcing chez Procsea : Marketplace Digitale In Seafood Business

Gestion des promotions et des offres quotidiennes fournisseurs Sourcing Supplier / Seller - Analyse et Identification Data: gestion performance économique

2017 - 2019 :

Acheteur Produit de la Mer chez E. Leclerc : Scapmaree - Centrale D'achat Nationale

Gestion d'un portefeuille achats de 20 M€ Identifier et sécuriser les besoins en approvisionnement du Mouvement E.LECLERC Suivi des marchés, des tendances consommateurs et innovations produits Pilotage

2016 - 2017 :

Acheteur IT / Prestations Intellectuelles chez Suez : Direction Des Achats sur Paris La Défense
Analyse des besoins Groupe et par Business Unit Conduite des négociations contractuelles

2015 - 2016 :

Acheteur Travaux chez Enedis : Plateforme Achats sur Nantes
Piloter et Mutualiser les achats pour les Business Units Négociations des marchés / Rédaction des contrats /
Suivi des prestations

2014 - 2015 :

Acheteur Produits de la Mer chez Systeme U : Centrale D'achat Nationale
Achat : Négociation et gestion de la famille Coquillages / Crustacés Suivi de la performance fournisseurs et des
flux logistiques

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, Sap, AS 400, LOGIFRESH, PROCSEA, LOOKER, QLIKVIEW

Atouts et compétences

Sourcing
Négociation
Relation Commerciale
Logistique / Supply

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Pratique de la voile en compétition
- Pratique sportive de la course à pied (semi-marathon & Trail)