

Angelo S. - Né en 1988
92800 Puteaux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2401060903



Chargé d'affaires / responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2014 : Bachelor Of International Business In Management & Communication
MEDICIS BUSINESS SCHOOL (BA)
Paris, France/San Diego, U.S.A.

2013 : Diplôme De Technicien D'accueil Touristique à CENTRE DE FORMATION LASER/LOOK VOYAGES

Expériences professionnelles

11/2023 - 04/2024 :

Ingénieur Commercial Photovoltaïque chez Eco Futur +
(indépendant)

- Développement de réseau et prospection de nouveau clients
- Analyse des besoins du client et proposition de solution adaptée
- Diagnostique de l'environnement pour le chiffrage et dimensionnement du projet
- Suivi contractuelle et signature des bons de commande
- Proposition de solutions de financement

11/2020 - 06/2023 :

Responsable commercial chez Kärcher

- Animation, gestion et développement du réseau de distribution (portefeuille +/-100 distributeurs)
- Traitement des demandes commerciales des distributeurs
- Sensibilisation des distributeurs à l'utilisation des outils de la société (Infonet, Kios, Disis, e-learning...)
- Suivi et fidélisation des clients directs TG (Industrie, lavage, Transport...) identifiés pour la vente de consommables
- Traitement des problèmes administratifs, coordination des demandes SAV de distributeurs
- Qualification des opportunités de vente (leads) (Info Service clients, SAV, Salons etc...) et transfert au terrain
- Participation à des tournées terrain avec des commerciaux terrain

08/2017 - 06/2020 :

Responsable commercial chez Adx-groupe

- Développement commercial : développement du CA de 50%
- Fidélisation des clients : gestion d'un portefeuille de 100k€
- Participation au recouvrement des factures
- Management : encadrement et supervision de deux commerciaux

01/2015 - 04/2017 :

Responsable de village chez Look Voyages

- Développement commercial : négociation avec les directions hôtelières
- Fidélisation des clients : analyse des besoins clients afin d'adapter les activités à leurs attentes
- Management : encadrement d'une équipe de 20 animateurs et gestion des recrutements

Langues

Anglais (Oral : bilingue / Ecrit :), Espagnol (Oral : bilingue / Ecrit :)

Logiciels

Crm, Pack Office, Photoshop, Imovie

Atouts et compétences

Force de persuasion • Aisance relationnelle • Proactif et dynamique
Orienté résultat • A l'écoute • Esprit d'équipe

Permis

Permis A Permis B

Centres d'intérêts

- Musique (chanteur)
- Voyages
- Cinéma
- La moto
- Les animaux
- Football
- Golf
- Fitness