

**Cathy T.** - Née en 1976  
**38110 La Tour-du-pin**  
**25 ans d'expérience**  
**Réf : 2401101119**

## Chargee d'affaires - commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1998** : Bac +5 à IAE de Perpignan  
DESS Commerce International - anglais & espagnol

**1997** : Bac +4 à UNIVERSITE de Grenoble  
Maîtrise d'Affaires et Commerce en Langues Etrangères Appliquées

**1996** : Bac +4 à UNIVERSITE d'OXFORD, Angleterre  
Diploma in Advanced Studies Languages for Business

### Expériences professionnelles

---

**2012 à ce jour** :  
ATTACHEE COMMERCIALE ET MARKETING chez Siroco - Hvac (ca 20m€ - 30 Personnes) sur Genas

**2007 - 2012** :  
CHARGEES COMMERCIALES ET MARKETING chez Texiloop (38) - Recyclage (serge Ferrari - Ca 156 M€ - 650 Personnes)

**2006 - 2007** :  
RESPONSABLE ADV chez Lea (92) - Internet Adsl (ca 3 M€ - 30 Personnes)

**2002 - 2006** :  
ATTACHEE COMMERCIALE EXPORT chez Imt (95) - Plasturgie (ca 7m€ - 45 Personnes)

**2000 - 2002** :  
COMMERCIALE GRANDS COMPTES INTERNATIONAUX chez Amadeus (95) - Logiciel Gds (ca 1650m€ - 340 Personnes)

**1998 - 1999** :  
ASSISTANTE LOGISTIQUE EXPORT chez Parisot Sieges (80) - Meubles (800 Personnes)

### Langues

---

Espagnol (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Logiciels

---

Pack Office, Sage, Sap

## Atouts et compétences

---

### Commerce International

- . Développement du portefeuille clients : prospection, négociation, suivi de projets et fidélisation (cotations, contrats et suivis)
- . Etablissement des devis, secteur France et international
- . Gestion de dossiers commerciaux de A à Z et suivi des projets
- . Reporting : statistiques CA et indicateurs de performance
- . Maîtrise des techniques d'opérations import / export (incoterms, règlements internationaux tels que CREDOC)

### Marketing

- . Organisation d'évènements (et participation) : séminaires, salons, présentations collection...
- . Préparation des tarifs et conception des catalogues
- . Création d'outils promotionnels : roll-up, flyer, gestion du site web

### ADV / Finances / Management

- . Enregistrement et suivi des commandes
- . Comptabilité clients : Coface, facturation et recouvrement créances
- . Management : recrutement, animation d'équipe, formation, management (8 pers)

### Achats /Logistique

- . Sélection de fournisseurs : transitaire, ERP, agence de communication...
- . Suivi des stocks et des plannings de fabrication
- . Gestion du transport : RDV, négociations des tarifs et expéditions (BL,DAU, CO...) , traitement des litiges

## Centres d'intérêts

---

Danses Latines

Voyages

Lecture