

Christophe R. - Né en Novembre 1987
69008 Lyon
17 ans d'expérience
Réf : 2401121204

Conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Attestation à CNAM sur Lyon

Formations droit de la propriété immobilière, financement immobilier

2018 : Attestation à BMW Group France sur Tigery

Formations management, gestion, pilotage centre de profits

2010 : Bac +2 à Wesford sur Lyon

BTS Management des Unités Commerciales

2008 : Bac +2 à Cesame sur Lyon

BAC Professionnel Commerce

2006 : Bac +2 à Cesame sur Lyon

BEP Vente Action Marchande

2005 : Bac +2 à Les Compagnons Du Devoir sur Lyon

CAP Carrosserie

Expériences professionnelles

11/2018 à ce jour :

Gérant - associé chez Bold Immobilier Réalise Des Opérations De Marchand De Biens Sur Des Immeubles De Rapport, D'appartements Et De Locaux Commerciaux sur Lyon

Tâches administratives

Développer le réseau d'apporteurs d'affaires (agents, notaires, généalogistes, régies, syndics ...)

Etude de la faisabilité des opportunités d'achat-revente (visites de biens, étude de marché, budget, autorisation administrative, montage financier, analyse de la durée de l'opération...)

Montage des financements et suivi des lignes de crédits,

Suivi technique, consultation des entreprises et suivi des travaux de valorisations de chacune des opérations,

Suivi de la commercialisation des opérations (Suivi des visites, arbitrage des offres, fluidifier le process notarial entre les différentes parties ...)

2014 - 2015 :

Conseiller commercial chez Bmw Motorrad, France

BMW Préférence 33 Bordeaux

Projet : Restructurer la force de vente et le service après-vente suite au rachat de la concession par le même propriétaire que la concession d'Annecy avec qui j'avais déjà collaboré.

Management transversal

Restructuration des process de vente et après-vente

Contrôle du respect des process auprès des collaborateurs

Animation de la concession (Balade motos avec les clients, journées portes ouvertes, soirée à thème)
Ventes de véhicules neufs et d'occasions
Ventes de produits de financements (LOA, LLD, Crédit bail, crédit classique)

2012 - 2018 :

Directeur de concession - Associé chez Bmw Motorrad, France

BMW Préférence 64 Bayonne-Pau

Projet : Prendre la direction de la concession suite au rachat des deux sites (Bayonne et Pau) par le propriétaire de la concession BMW Préférence 33 en rentrant au capital de la société.

Gestion du centre de profit

Diriger, animer et piloter l'équipe de vente et l'équipe après-vente (suivi des objectifs, accompagnement managérial, recrutement, formation, suivi des entretiens annuels)

Développer et entretenir le réseau local (Partenariats sportifs, associatifs, influenceurs...)

Suivi des indicateurs de performance, des plans d'actions et reporting auprès des chefs de districts BMW

Motorrad (commercial, finance, après-vente et marketing)

Suivi des différents Audits (Dekra, MSX International)

2012 - 2014 :

Conseiller commercial chez Bmw Motorrad, France

BMW Grand Prix Motos Annecy

Projet: Développer les ventes de véhicules neufs et d'occasions.

Accueil et conseil

Pilotage d'un CRM

Respect de la politique du constructeur

Ventes de véhicules neufs et d'occasions

Ventes de produits de financements (LOA, LLD, Crédit-bail, crédit classique)

2010 - 2012 :

Conseiller commercial chez Honda Moto Lyon (leader Du Marché Deux Roues Dans La Région Rhône-alpes Avec Historiquement Deux Concessions à Lyon (avenue De Saxe) Et Dardilly Appartient Depuis Septembre 2018 Au Groupe Vulcain) sur Lyon

Projet : Développer la nouvelle concession Honda et la nouvelle boutique Scooter & Compagnie de Lyon-Saxe.

Recrutement

Management transversal

Création d'une boutique d'équipement du pilote

Négociations avec les fournisseurs et implantation de nouvelles marques de véhicules.

Gestion des stocks

Vente de véhicules neufs et d'occasions

Ventes de services (assurance, financement)

2008 - 2010 :

Conseiller commercial chez Honda Moto Lyon (leader Du Marché Deux Roues Dans La Région Rhône-alpes Avec Historiquement Deux Concessions à Lyon (avenue De Saxe) Et Dardilly Appartient Depuis Septembre 2018 Au Groupe Vulcain) sur Lyon

Projet: Développer la boutique équipement du pilote et augmenter le volume des deux roues urbains dans la concession de Dardilly.

Accueil et conseil

Implantation de nouveaux produits

Négociations avec les fournisseurs

Gestion des stocks

Vente de véhicules neufs et d'occasions

Ventes de services (assurance, financement)

2005 - 2008 :

Vendeur en alternance chez Axess'one (spécialisé Dans La Vente D'équipement Du Pilote Moto Et Les

Accessoires Moto. Axess'one Est également Franchisé Pneu Bis Qui Est Un Service Rapide Atelier) sur Lyon
Accueil et conseil
Implantation de nouveaux produits
Mise en place de divers salons moto dans la région Lyonnaise
Gestion des stocks

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Moto
Voyage
Course à pied
Ski