

Anaïs B. - Né en 1995
93110 Rosny-sous-bois
8 ans d'expérience
Réf : 2401181405

Commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2013 : Bac

Baccalauréat Sciences et Technologies de la Gestion, spécialité marketing

Expériences professionnelles

12/2022 - 02/2023 :

Consultante en recrutement chez Expectra

Prospecter, questionner, sélectionner des candidats, mener des entretiens, faire l'intermédiaire entre clients et candidats, rédiger et diffuser des offres, accompagner le candidat dans ses recherches, analyser les besoins en ressources humaines

01/2022 - 12/2022 :

Responsable de secteur chez Lacoste Dactyl Bureaux Et Ecoles

Prospecter, questionner, analyser la demande, conseiller, répondre aux besoins, négocier, développer et fidéliser le portefeuille clients, □ gérer les contrats, établir des devis, □ répondre aux appels d'offre, visiter les clients, travailler en équipe

2019 - 2020 :

Ingénieur commercial chez Doc'up

Prospecter, questionner, □ analyser les besoins, négocier, conseiller, développer et fidéliser le portefeuille clients, gérer les contrats, établir des devis, visiter les clients, travailler en équipe

2018 - 2020 :

Mandataire immobilier chez □ Iad France

Prospection, recrutement des apporteurs d'affaires, accompagnement et suivi personnalisé, analyse du besoin et de la demande, conclure les projets immobilier, gestion des dossiers notaire

2017 - 2018 :

Vendeuse à domicile chez □ victoria Bijoux

Gestion des stocks, installation des espaces de vente, écoute et conseil clientèle, vente en direct, prise de rendez-vous, préparation et livraison des articles, suivi personnalisé

2013 - 2015 :

Téléconseillère chez Free

Réception des appels, écoute du client, proposition de service adapté, gestion de litiges, traitement des objections, écoute, accompagnement

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Prospection / Négociation /Relation clients / Résistance au stress et à l'échec /Leadership / Goût du défi /Capacité d'écoute, d'analyse et de synthèse / Organisation/ Adaptabilité et autonomie /Aisance relationnelle /

Persévérance / Empathie /Esprit d'équipe

Permis

Permis B