

**Vincent A.** - Né en 1984  
**59161 Escaudoeuvres**  
**15 ans d'expérience**  
**Réf : 2401220716**

## Technico commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2007** : Bac +3 à Université LILLE 3

Licence de Japonais Français Langue Etrangère

**2006** : Bac +2 à Université LILLE 3

Diplôme Universitaire de Formation en Langue de Japonais

**2003** : Bac +2 à Lycée Kastler de DENAIN

BTS Technico commercial option génie électrique et mécanique

**2001** : Bac Pro à Lycée Kastler de DENAIN

BAC Professionnel Equipements et installations électriques

### Expériences professionnelles

---

**08/2018 à ce jour** :

TECHNICO COMMERCIAL chez Miidex

Vente de sources d'éclairage LED de marque Vision EL

- Clientèles : Distributeurs (70%), installateurs (20%), GSB (10%)
- Secteur Hauts de France, Champagne, Belgique francophone, Luxembourg
- Vendre les produits Miidex, améliorer l'image de la marque, augmenter le CA, gagner de nouveaux clients (principalement gros installateurs : type Eiffage, Cegelec...)
- CA du secteur fin 2018 : 1 900 K€. +9% en 2019. ; +13% en 2020 ; +3% en 2021 ; +11% en 2022 ; CA actuel 2 729K€

**11/2014 - 08/2018** :

CHEF DE SECTEUR chez Garden Max

Vente de barbecues, planchas et accessoires de barbecues

- Clientèles : jardinerie, GSB, LISA
- Augmenter le CA et le nombre de clients sur le secteur en leur proposant une gamme adaptée et en créant un attachement à la marque sur le long terme
- Secteur : Hauts de France, Ile de France, Normandie, Centre, Champagne
- CA en 2014 : 360K€. CA en 2017 : 465K€

**10/2008 - 11/2014** :

CHEF DE SECTEUR chez Bk France

Vendre en direct les opérations de foires aux livres et référencer les éditions Bookan auprès de la clientèle

- Développer une relation de partenariat avec les directeurs de magasins et les chefs de rayons
- Clientèle d'hypermarché, GSS, librairies et commerces de proximité
- Secteur : Hauts de France, Marne, Normandie et Belgique

- CA réalisé en 2013 : 950 000€ (progression de 100K€)
- Réalisation de tous les objectifs qualitatifs et quantitatifs

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)