

Edouard F. - Né en 1992
77122 Monthyon
7 ans d'expérience
Réf : 2401230854

Business manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2015 : Bac +5 à Institut Supérieur Européen de Gestion sur Lille
MASTER BUSINESS MANAGER

Expériences professionnelles

10/2021 à ce jour :

CHEF DE SECTEUR GMS chez Groupe Agrial (florete, Créaline Et Priméale)

Secteur 60,95,77

Négociation stratégique des emplacements des produits pour maximiser leur visibilité et leurs ventes

- Gestion réussie d'un portefeuille de 115 clients GMS, avec des résultats significatifs
- Revente d'opérations promotionnelles et de mises aux plans merchandising, augmentant ainsi la notoriété de la marque
- Conceptions de plans merchandisings
- Analyse économique approfondie du secteur pour identifier les opportunités de croissance et les tendances du marché chez environ 90 magasins Hypers et Supers
- Reporting sur actions à mener, qualité des produits, etc..

2020 - 2021 :

CHEF DE SECTEUR GMS chez Groupe Eminence

Secteur 60,95,80,93

Développement et gestion de portefeuille 70 clients GMS

- Revente d'opérations promotionnelles et Plan Merchandising
- Analyse économique de secteur afin de prendre des décisions stratégiques
- Reporting précis pour mesurer les résultats et ajuster les actions
- Rigoureux suivi du rayon pour optimiser le Sell-out

2018 - 2019 :

CHEF DE SECTEUR GMS/SALES REPRESENTATIVE chez Vita Coco sur Montreal, Canada

Développement d'affaires et fidélisation de clients

- Contrôle du respect des normes dans les magasins corporatifs
- Négociations et mise en place de plans d'affaires
- Négociation et résolution de problèmes courants
- Gestion d'un portefeuille de 60-70 clients professionnels dans le grand Montréal etOttawa

07/2017 - 01/2018 :

STAGE CHEF DE PROJET chez Groupe Lead Management sur Montreal, Canada

- Elaboration d'une plateforme web en collaboration avec plusieurs services
- Conseil en expérience client web

- Rédaction de newsletters
- Référencement et démarchage commercial

04/2015 - 09/2015 :

STAGE CHARGE DE CLIENTELE ET COMMUNICATION chez Mobilboard Le Touquet sur Le Touquet

- Refonte totale d'outils de communication
- Création d'opérations de street marketing
- Veille de Réseaux Sociaux
- Suivi clientèle et facturation
- Création et proposition de supports publicitaires médias et hors médias
- Réalisation d'un clip promotionnel

04/2014 - 09/2014 :

STAGE CHEF DE SECTEUR CHR chez France Boissons sur Amiens

Création d'un portefeuille clients CHR

- 13 nouveaux clients en 6 mois
- Développement de l'analyse
- Démarchage sur le terrain et Négociation

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Démarchage
Suivi Client
Management
Analyse Économique
Veille
Gestion De Portefeuille
Négociation
Merchandising

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Histoire, pêche en mer. Sports : Tennis (8 ans), Handball (12 ans), Golf (11 ans), Rugby (3 ans)