

**Jean Augustin B.** - Né en 1984  
**72110 Bonnétable**  
**6 ans d'expérience**  
**Réf : 2401260744**

## Ingenieur charge d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

**2014** : Bac +2 à école d'informatique INFOSUP sur Paris  
BTS (service informatique aux organisations)

**2012** : Bac +2  
BTS NRC (négociation relation client) VAE (validations des acquis d'expériences) Par le rectorat de Paris

### Expériences professionnelles

---

**09/2020 à ce jour :**

Ingénieur d'affaires chez Citycare

Responsable des formations, prospection téléphonique et terrain, vente en one shot en B to B, 3 rdv terrains par jour avec des gérants, chefs d'entreprise CA>470K

**01/2020 à ce jour :**

Ingénieur commercial chez Esus Du Groupe C'pro

Responsable de compte, prospection téléphonique (80 appels) et terrain ( 3 à 5 rdv semaine) Création, fidélisation du portefeuille client ( 5 comptes clients existants)

Vente directe ( cycle court, long) en B to B

**10/2017 - 01/2020 :**

Ingénieur commercial chez Mca Technology sur Créteil

Responsable de compte, prospection téléphonique (70 appels) et terrain (5 à 10 rdv semaine), création, fidélisation du portefeuille client (0 compte au départ), gestion d'un portefeuille de 60 comptes actifs

Vente directe (cycle court, long) en B to B pour un CA>700KE

**05/2017 - 09/2017 :**

Technico-Commercial chez Skills In Healthcare sur Gennevilliers

Vente de traitement pharmaceutique auprès des officines, rendez-vous Sur le terrain (20,25 semaine), reporting hebdomadaire

**01/2016 - 11/2016 :**

Intérim Commercial sédentaire chez Oki Systèmes France sur Rungis

Responsable de compte, prospection téléphonique (80 appels) création, fidélisation du portefeuille client (0 compte au départ), gestion d'un portefeuille de 150 comptes actifs (102% objectifs) pour un Ca moyen de 14KE pour un total de 147KE

Vente indirecte (cycle court, long) en B to B cotation auprès des grossistes

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Maîtrise des techniques de vente et de prospection, management d'équipe, détection des besoins, capacité d'écoute, force de persuasion, aisance orale

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Basketball, Football, cinéma, musique, la lecture (romans policiers SAS), voyages...