

**Sofiane A.** - Né en 1998  
**13008 Marseille**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 2401301236**

## **Chef de projet / responsable d'équipe**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**2021** : Bac +5 sur Nancy  
Grade de Master Spécialité : Marketing et ingénierie d'affaires

**2018** : Bac +5 à Institut Montplaisir sur Valence  
Classe préparatoire aux grandes écoles

**2016** : Bac +5 à Lycée Montplaisir sur Valence  
Baccalauréat - Option Gestion Finance

**2014** : Bac +5  
B.A.F.A (Brevet d'Aptitude aux fonctions animateurs)

### **Expériences professionnelles**

---

**09/2021 - 09/2023 :**

Dirigeant chez Sport Career Assist

Gestion de projet

analyse du marché et prévention des risques, définition de la politique de partenariat (sponsoring, développement club), mise en place du plan de communication, suivi des actions et des livrables.

Management équipe

animer et diriger les forces de vente (5 personnes), suivi des objectifs commerciaux, formation et recrutement des ressources humaines.

Stratégie de développement

mise en place actions commerciales et promotionnelles, pilotage de la performance et rentabilité du projet, diversification des domaines d'activités

**09/2020 - 07/2021 :**

Responsable commercial chez All-star School

Management équipe : animer et diriger les forces de ventes (3 personnes), suivi des objectifs commerciaux.

Vente

accueil téléphonique, suivi et conseil clientèle, suivi personnalisé pour chaque joueur, SAV.

Développement commercial mise en place actions commerciales et promotionnelles, identification de nouveaux prospects

**05/2020 - 07/2020 :**

Stage Chargé de planning chez Foncia

Organisation Gestion des plannings des commerciaux, mise à jour du planning, diffuser les informations importantes aux commerciaux, création et accompagnement des dossiers logement pour les clients.

Relationnel Travail équipe, accueil physique et téléphonique des clients

**09/2019 - 05/2020 :**

Consultant chez Cora

Recherche et innovation benchmark des concurrents, réalisation d'un dossier sur la stratégie commerciale et les indicateurs de performance, conception d'un nouveau rayon (jeux vidéo).

Relationnel mise en place d'un questionnaire client pour concevoir des axes d'améliorations, travail d'équipe

**11/2018 - 11/2019 :**

Responsable prospection chez Association Mekong

Démarchage rendez-vous avec différents magasins pour établir un partenariat, mise en place d'une plaquette de présentation, recueillir les besoins des magasins de la région.

Management équipe animer une équipe (3 personnes), positionnement de chaque membre dans un secteur prédéfini

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Budgétisation et finance

Processus de gestion des risques et analyse

Négociateur compétent

## Centres d'intérêts

---

Football (Entraîneur / Joueur)

Basket

Voyage

Cuisine

Lecture