

**Cédric T.** - Né en 1987  
**93230 Romainville**  
**14 ans d'expérience**  
**Réf : 2401310830**

## Négociateur technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2013** : CAP à AFT-IFTIM sur Monchy Saint Eloi  
CAP Transport de Marchandise

**2005** : Bac Pro sur Saint Vincent De Paul  
Baccalauréat Professionnel Comptabilité

### Expériences professionnelles

---

#### **05/2023 à ce jour :**

Assistant chef d'exploitation chez Grdf sur Paris (75)

Détecter et gérer les événements ou incidents se déroulant sur le réseau

- Gérer les interventions de sécurité et de dépannage
- Mettre à jour les outils et bases de données nécessaires à la conduite des projets et interventions
- Participer aux exercices de simulation d'incident
- Assurer des périodes d'astreintes

#### **11/2022 - 03/2023 :**

Négociateur technico-commercial chez Tete Defense sur La Défense

Cybersécurité

- Prospection portefeuille Client Fournisseur.
- Rédaction Devis.
- Echanger avec les équipes du SAV et de la relation clientèle.
- Suivi des contrats en cours.
- Suivre de l'objectif des ventes.
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisations.
- Suivre les commandes et les facturation, Élaboré et négocier une solution technique est commercial

#### **05/2022 - 07/2022 :**

Négociateur technico-commercial (stage) chez Cedeo sur Pantin

Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique

- Concevoir une solution technique et commerciale approprier aux besoins détectés

#### **01/2022 - 03/2022 :**

Négociateur technico-commercial (stage) chez L'adresse Immobilier

Négocier une solution technique et commerciale.

- Organiser un plan d'action commerciales.
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

**2015 - 2020 :**

Adjoint technique 2ème classe chez Siresco sur Bobigny

Travail en cuisines, Secteur frigorifique restauration collective, Distribution des denrées.

- Réceptionner et contrôler les stocks des produits, Mise en place.
- Travailler en partenariat avec les référents et leurs orientations

**2012 - 2015 :**

Déménageur chez Edgard Feeling sur Chelles

- Relation et contacts clients, Démonteur un équipement
- Sélectionner et charger le matériel.
- Déménagement spécifique en fonction des besoins Nacelles, Ascenseur.
- Suivre une prestation avec un client

**2011 - 2012 :**

Employé polyvalent chez Paul Predault sur Goussainville

- Travail en équipe, Secteur frigorifique • Réceptionner ranger et distribuer les produits de services • Réaliser des inventaires, Gérer des commandes d'approvisionnement

**2009 - 2011 :**

Opérateur de ligne chez Psa Automobile sur Poissy

- Alimenter une machine industrielle en matière de produit, Suivre l'approvisionnement • Détecter, localiser les défauts d'aspect (surface, coloris) des produits et les tiers • Monter, Assembler, Fixer les pièces et les éléments des véhicules.
- Vérifier la conformité fonctionnelle et esthétique de l'assemblage

## Langues

---

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché • Organiser un plan d'action commerciales • Mettre en oeuvre des actions de fidélisations • Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte • Prospector à distance et physiquement un secteur géographique • Concevoir une solution technique et commerciale approprier aux besoins détectés • Négocier une solution technique et commerciale

## Permis

---

Permis B