

**Solange E.** - Née en 1984  
**78000 Versailles**  
**19 ans d'expérience**  
**Réf : 2401311248**

## **Responsable logistique et approvisionnement**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Transport et manutention.

### **Formations**

---

**2016** : Bac +5 à INALCO sur Paris

Master 2 langues, cultures et sociétés du monde Spécialité : Langue, culture et économie chinoises - Titre du mémoire : Impact de la Chine sur l'Économie Congolaise

**2011** : Bac +3 à Université de Paris Dauphine

Licence commerce international

**2009** : Bac +3 à Université de Shanghai, Chine

Perfectionnement du chinois mandarin

**2002** : Bac +3 à Université des Langues et des Cultures de Pékin, Chine

Apprentissage du chinois mandarin

### **Expériences professionnelles**

---

**05/2019 à ce jour** :

ACHETEUSE INDUSTRIELLE chez Vertea, Société Spécialisée Dans La Vente Et La Prestation De Services Dans Lesdomaines Du Ferroviaire, Vente De Pièces Détachées, Maintenance, Fournitures Deproduits Technologiques Dans Les Domaines D'intervention sur Bièvres

Analyse du marché et des besoins de l'entreprise (périmètre d'activité : Europe,Asie et Asie de l'Ouest)

Sélection des produits et des fournisseurs

Négociation commerciale (objectifs de coût, de délai et de qualité)

Négociation des conditions d'achat

Suivi des fournisseurs et des contrats

Pilotage budgétaire

Organisation de la logistique et gestion des importations

**2017 - 2018** :

RESPONSABLE ACHAT chez Stetex, Filiale Du Groupe Nourrisson sur Shanghai, Chine

Achat d'équipements pour des salles de fitness implantées en France Responsable grands comptes : achat d'équipements pour des salles de fitness implantées en France

Management d'une équipe de 4 personnes (2 approvisionneurs et 2 contrôleursqualité)

Sourcing et référencement des usines partenaires : visite, négociation commerciale, définition des cahiers des charges,

Validation des critères qualité et suivi de la production

Négociation des coûts de production et pilotage de la marge

Développement de la relation commerciale et du partenariat fournisseur

Développement de nouveaux outils de contrôle et d'amélioration des processus de production

**2003 - 2017 :**

CHEF DE CABINE chez Compagnie Aérienne Britannique Easyjet

Basée 9 ans en France et 5 ans en Espagne (Madrid)

Management d'une équipe de pnc (personnel navigant commercial): Organisation du travail et évaluation de la performance commerciale

Responsable des règles de sécurité

Augmentation du chiffre d'affaires

Respect de la politique et des procédures de la compagnie

Accueil et service aux passagers

Communication avec le cockpit

Gestion des situations d'urgence

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Achat - Vente - Management - Commercial- Logistique -Linguistique