

Alexia B. - Né en Mars 1995
34530 Montagnac
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2402121229

Conseillère de vente

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2013 : Bac à Lycée JOFFRE sur Montpellier

Baccalauréat : SCIENCES TECHNIQUES DU MANAGEMENT ET DE LA GESTION

Expériences professionnelles

02/2023 - 06/2023 :

Façonneur en impression numérique chez Fleximprime sur Meze

Conception et réalisation de bâche, panneaux publicitaire

Réalisation d'opérations de finition : mise sous film, pelliculage, assembleuse-colleuse dos carré collé.

Gestion des expéditions de la production journalière.

Préparation des commandes clients, étiquetage et conditionnement des produits finis avec des produits d'emballage

04/2019 - 02/2023 :

Responsable adjointe chez Sandro sur Montpellier

Pilotage de l'activité du magasin et des indicateurs commerciaux, mise en place de la stratégie et des plans d'actions.

Conception d'outils de suivi de l'activité : indicateurs de performance, tableaux de bord, fichiers divers.

Gestion des stocks : organisation et suivi des inventaires, anticipation des achats et passage des commandes.

Supervision quotidienne de l'activité du magasin, support aux équipes.

Accompagnement quotidien des équipes de vente, attribution des missions, contrôle de la qualité de leur travail, conseils et directives en cas de difficulté.

Transmission des résultats à la direction en proposant des pistes d'optimisation pour augmenter le chiffre d'affaires.

Supervision du merchandising dans les espaces de vente et en vitrine.

Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie

10/2016 - 2018 :

Conseillère de vente chez Home Paradise sur Montpellier

10/2015 - 07/2016 :

Conseillère de vente chez Exclusif sur Montpellier

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : débutant)

Atouts et compétences

Techniques de vente

- Aisance relationnelle
- Excellente élocution
- Sens de l'organisation
- Suivi client
- Négociation
- Force de persuasion
- Gestion des imprévus
- Argumentaire commercial
- Analyse du marché
- Gestion administrative
- Techniques d'écoute active
- Réactivité

Permis

Permis B