

**Alexia B.** - Né en Mars 1995  
**34530 Montagnac**  
**6 ans d'expérience**  
**Réf : 2402121229**

## Conseillère de vente

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2013** : Bac à Lycée JOFFRE sur Montpellier  
Baccalauréat : SCIENCES TECHNIQUES DU MANAGEMENT ET DE LA GESTION

### Expériences professionnelles

---

**02/2023 - 06/2023** :

Façonneur en impression numérique chez Fleximprime sur Meze

Conception et réalisation de bache, panneaux publicitaire

Réalisation d'opérations de finition : mise sous film, pelliculage, assembleuse-colleuse dos carré collé.

Gestion des expéditions de la production journalière.

Préparation des commandes clients, étiquetage et conditionnement des produits finis avec des produits d'emballage

**04/2019 - 02/2023** :

Responsable adjointe chez Sandro sur Montpellier

Pilotage de l'activité du magasin et des indicateurs commerciaux, mise en place de la stratégie et des plans d'actions.

Conception d'outils de suivi de l'activité : indicateurs de performance, tableaux de bord, fichiers divers.

Gestion des stocks : organisation et suivi des inventaires, anticipation des achats et passage des commandes.

Supervision quotidienne de l'activité du magasin, support aux équipes.

Accompagnement quotidien des équipes de vente, attribution des missions, contrôle de la qualité de leur travail, conseils et directives en cas de difficulté.

Transmission des résultats à la direction en proposant des pistes d'optimisation pour augmenter le chiffre d'affaires.

Supervision du merchandising dans les espaces de vente et en vitrine.

Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie

**10/2016 - 2018** :

Conseillère de vente chez Home Paradise sur Montpellier

**10/2015 - 07/2016** :

Conseillère de vente chez Exclusif sur Montpellier

### Langues

---

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : débutant)

## Atouts et compétences

---

Techniques de vente

- Aisance relationnelle
- Excellente élocution
- Sens de l'organisation
- Suivi client
- Négociation
- Force de persuasion
- Gestion des imprévus
- Argumentaire commercial
- Analyse du marché
- Gestion administrative
- Techniques d'écoute active
- Réactivité

## Permis

---

Permis B