

Ghislain H. - Né en 1981
69000 Lyon
23 ans d'expérience
Réf : 2402190745

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Bâtiment.

Formations

1999 : Bac à LYCEE PROFESSIONNEL BARTHELEMY TIMONNIER
BAC PRO "Bois et matériaux associés "

Expériences professionnelles

10/2022 à ce jour :

MANAGER / EXPERT IMMOBILIER chez Orpi
Leadership d'une équipe de 5 commerciaux
Prospection et prise de parts de marché
Négociation commerciale

09/2021 - 09/2022 :

MANAGER / AGENT IMMOBILIER chez Guy Hoquet
Leadership d'une équipe de 2 commerciaux
Prospection et prise de parts de marché
Négociation commerciale

06/2020 - 06/2021 :

DEVELOPPEUR FONCIER chez Promy
Vente de logiciels de prospection foncière aux promoteurs immobiliers
Développement et mise en oeuvre de stratégies commerciales

01/2017 - 06/2020 :

COMMERCIAL AUTOMOBILE chez Nissan / Infiniti Et Psa Retail
Vente de véhicules neufs aux particuliers et professionnels
Réalisation et dépassement des objectifs de vente

03/2010 - 10/2016 :

CO-GERANT chez Ghis&co
Création et développement d'une SARL spécialisée en menuiserie
Gestion d'équipe, vente, devis, facturation, suivi de chantier etc...

01/2008 - 02/2010 :

COMMERCIAL chez Berner Group
Vente de consommables techniques aux professionnels
Développement et gestion d'un portefeuille clients

01/2000 - 12/2007 :

COMMERCIAL chez Upc France, Maisons Phenix, Giea Et Mma

Je réuni ces expériences par manque de place... Vous constaterez que c'est original et si vous lisez jusqu'ici, c'est que mon profil vous intéresse ! Appelez-moi, je me ferai un plaisir de vous détailler les expériences qui ont fait de moi l'élément qu'il vous faut

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management

Négociation commerciale

Constitution d'équipe

Prospection / Conquête de marché