

Wafa L. - Née en Septembre 1989
88000 Chantraine
8 ans d'expérience
Réf : 2403010816

Technico-commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

Formations

2010 : Bac

Obtention du BAC STG " Option Ressources Humaines "

Expériences professionnelles

2022 - 2023 :

Technico-commercial - Nouvelles énergies - Niveau national chez Sevea Energy sur Bordeaux
B2B - PARTICULIERS - EN FOIRE dans toute la France

2021 - 2022 :

Création et ouverture de boutique prêt-à-porter sur Epinal

2020 - 2021 :

Chargé d'affaire fibre optique - Backbone-Transport-D1-D2-D3 chez Izakom

2020 - 2020 :

Conductrice de travaux FTTH - D3 chez Le Monde De La Fibre

09/2019 - 11/2019 :

Conductrice de travaux Fibre Optique chez Fiitelcom (88) -transport

2019 - 2020 :

Création d'auto-entreprise prêt-à-porter

2018 - 2019 :

Gestionnaire infrastructures réseau FTTH chez Circet

07/2017 - 08/2017 :

Agent d'accueil chez Golf Municipal sur Epinal

02/2017 - 04/2017 :

Commercial sédentaire chez Fitness Park sur Nancy

06/2010 - 09/2010 :

Agent d'accueil en Ecole Elémentaire et Centre Aéré chez Commune De Drancy sur Drancy

2010 - 2013 :

Commercial en horlogerie chez Louis Pion sur Paris

08/2009 - 2009 :

Directrice adjointe en Centre Aéré - Séjour Ado - Grèce

07/2009 - 2009 :

Animatrice Maison de la Jeunesse sur Carrière Sous Poissy

2009 - 2010 :

Assistante d'éducation en Collège sur Drancy

2007 - 2009 :

Animatrice Centre Aéré

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Accueil physique et téléphonique

- ▶ Organisation du travail en fonction des consignes (gestion du temps)
- ▶ Mise en place de promotions et de nouveautés
- ▶ Conseil, développement et vente de produits et services
- ▶ Apporte des solutions adaptées afin de fidéliser le client
- ▶ Présentation des offres commerciales
- ▶ Prise de commande
- ▶ Suivi des relations clients, relance, gestion de contrat
- ▶ Facturation des chantiers, établir des devis
- ▶ Gestion de la sécurité, qualité et rentabilité
- ▶ Management d'équipes
- ▶ Procédure Génie Civil, arrêté...
- ▶ Déroulement de chantiers de bout en bout
- ▶ Prospection de nouveaux clients
- ▶ Gestion de portefeuille de clients
- ▶ Expertise technique dans plusieurs domaines du BTP
- ▶ Gestion du suivi des ventes, jusqu'au paiement
- ▶ Techniques de ventes en foires et salons : rabattage, ventes, visites techniques, suivis

Permis

Permis B