

**Cédric C.** - Né en 1981  
**13013 Marseille**  
**25 ans d'expérience**  
**Réf : 2403041149**

## Conducteur de travaux réhabilitation rénovation

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2000** : CAP à Centre de formation et de préparation pour adultes de Rethel  
CAP-BEP vente action marchande

### Expériences professionnelles

---

**2010 - 2023** :

Chef d'entreprise chez Solution-service-habitat

Artisan second oeuvre : Réalisation, Confection et Rénovation d'intérieur pour particulier (plomberie, électricité, peinture, placage, enduits, home staging, carrelage, pose de cuisine et salle de bain)

**2009 - 2010** :

Ouvrier Qualifié/chef d'équipe chez Entreprise Ozino

Réalisation de travaux de second oeuvre (plomberie, électricité, peinture, placage, enduits, carrelage, pose de cuisine et salle de bain)

**2005 - 2009** :

Employeurs Multiples (Intérimaire)

Réalisation de travaux de second oeuvre (plomberie, électricité, peinture, placage, enduits, carrelage, pose de cuisine et salle de bain, élagage) ; Négociateur Immobilier ; Travaux publics

**2002 - 2005** :

Technico-commercial chez Lapeyre Vitrolles

Concepteur et vente : salle de bain, cuisine menuiserie intérieur-extérieur

**2000 - 2002** :

Vendeur en boulangerie (Grande distribution) ; Vendange ; intérimaire en usine de préfabrication béton ; stage en immobilier

**1999 - 2000** :

Vendeur en magasin d'ameublement et de décoration

**1997 - 1999** :

Apprenti Boulanger

Confection et vente en boulangerie

### Langues

---

## Atouts et compétences

---

Mise en oeuvre d'un projet de rénovation de second oeuvre :

- Réalisation des travaux de plomberie, électricité, peinture, placage, enduits, home staging, carrelage, pose de cuisine et salle de bain)

- Gérance de sous-traitance

Gérer financièrement et administrativement une petite entreprise

Identifier et concevoir un projet client de rénovation d'intérieur, d'aménagement sanitaire et cuisine selon les besoins client :

- Choix des matériaux

- Stratégie du meilleur aménagement possible

- Budgétisation du projet

Conseiller et Négocier le client :

- Dans l'élaboration et choix des matériaux d'un projet de rénovation dans les domaines de la (plomberie, électricité, peinture, placage, enduits, home staging, carrelage, pose de cuisine et salle de bain)

- Dans l'estimation, évaluation et transaction Immobilière

Acheter et vendre :

- Négociation des prix fournisseurs

- Négociation et vente clients

Gérer financièrement un projet client :

- De rénovation clé en main

- De transaction immobilière