

**Marvin A.** - Née en 1990  
**92000 Clichy**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 2403131132**



## Ingenieur commercial grands comptes account manager

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Administration et juridique.

### Formations

---

**2019** : Bac +3

Licence : cursus 100% en anglais, Stage anglophone, projet humacité

### Expériences professionnelles

---

**2022 - 2023** :

ACCOUNT MANAGER chez Django - Bnpl Solutions De Paiements - Btob sur Paris

Clients : Portefeuille clients de 1 Million à 20 Millions €, tous secteurs confondus en France.

Missions et réalisations :

Management autonome d'un portefeuille de prospects.

Prospection (chasse) de nouveaux prospects et fidélisation

Croissance et développement du chiffre d'affaires : Gestions tarifaires / marges / coûts.

Coordinateur des parties prenantes interne et externe pour la gestion des projets.

Vente en BtoB, cycle de vente court, suivi et animation portefeuille client

**2021 - 2022** :

INGENIEUR COMMERCIAL - GRANDS COMPTES chez Capgemini Financial Services - Conseil En Transformation Numérique - Btob sur Paris

Clients : Groupe Société Générale - Paris, Bangalore (Inde).

Missions et réalisations :

Identifier et qualifier les opportunités commerciales et suivi du portefeuille client.

Répondre aux appels d'offres et propositions de solutions à forte valeur ajoutée.

Prospection (élevage) de nouveaux clients

Recrutement et coaching des consultants.

Ventes en assistance technique et de dispositifs auprès de mes clients

**2020 - 2021** :

BUSINESS DEVELOPER chez Port Europe - Port Designs - Bagagerie Et Accessoires Pour Produits Technologiques - Btob sur Paris

Clients : BtoBtoC - Leclerc, Fnac, Bureau Vallée, Cora, LDLC - Paris IDF, Centre, Est.

Missions et réalisations :

Développement d'un portefeuille client : création et gestion d'un portefeuille de 80 clients.

Négociations et vente, suivi commercial.

Prospection, veille commerciale.

Analyser des chiffres et de la performance : augmentation de +210% du chiffre d'affaire vs N-1.

Création et gestion d'un portefeuille de 80 clients et ouverture de nouveaux clients

**2019 - 2020** :

Assistant commerciale et marketing chez Regent London - école De Langue sur Londres, Angleterre  
Gestion commerciale, administratif, financière  
Assurer le suivi client et avec les partenaires.  
Création et gestion réseaux sociaux

**2016 - 2022 :**

Création d'un restaurant familial chez Restaurant 24 Zones sur Paris  
Gestion commerciale et gestion financière.  
Service et organisation du restaurant

**2012 - 2019 :**

Business Developer / Manager chez Ela Services - Entreprise D'événementiel  
Prospection, vente, négociation.  
Conclusion de contrats.  
Préparation et organisation des évènements.  
Création de partenariat

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Musique  
Sport : football, salle de sport.  
Cuisine et Restauration  
Voyages