

Eric D. - Né en 1973
69100 Villeurbanne
23 ans d'expérience
Réf : 2403150802

Manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

1996 : Bac +2 à Institut Privé Pitiot sur Lyon
BTS comptabilité

Expériences professionnelles

2018 - 2023 :

Manager régional chez Kisio Services, Filiale Services à La Mobilité Du Groupe Keolis sur Lyon
mesure qualité

Responsable du secteur Bourgogne Franche Comté et Auvergne Rhône alpes

50 salariés, 3 agences, CA 2021 = 3.1 M€

Résultats : 2020 : + 3 % de CA et + 16 % d'EBITDA / 2019

2004 - 2017 :

Responsable Régional des Exploitations chez Effia Stationnement, Filiale Stationnement Du Groupe Keolis
Opérateur Leader Dans Le Marché En Gare Et N°2 En France sur Lyon

Responsable du secteur Rhône - Loire - Auvergne

120 salariés, gestion de 22 sites, plus de 8 000 places de stationnement avec des parcs en enclos, silos et souterrains.

CA 2017 = 20 M€

Résultats : 2016 : + 6 % de CA et + 12 % d'EBITDA / 2015

2017 : + 4% de CA et + 18 % d'EBITDA / 2016

Gestion des parkings en DSP (ville de St Etienne, Grand Lyon) et en prestations de services pour des collectivités ou des acteurs privés (Clermont communauté, gare et connexion, Unibail) - Suivi technique, financier et opérationnel des sites

Gestion d'ERP (Etablissements Recevant du Public), avec mise en application des normes et procédures de sécurité.

Mise en exploitation de nouveaux sites, suivi travaux, mise en place des personnels, matériels et process

Garant du suivi et de la gestion des contrats avec les clients et fournisseurs,

Garant des valeurs, standards et process du groupe,

Création de 2 filiales, reprise de personnel (10 salariés) issu de sociétés différentes

Maitrise du domaine " concessif " et des prestations de services

2000 - 2004 :

Chef de Parcs chez Sceta Parc, Filiale Stationnement De La Sncf sur Vienne

Gestion de plusieurs parkings (Vienne, valence TGV et Montélimar)

Reporting, management 12 personnes, suivi opérationnel, technique et financier des sites

Gestion de la relation clients et fournisseurs

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Management

Encadrement d'encadrants, évaluations annuelles,

Recrutement, formation, animation

Garant du climat social et du respect des réglementations

Commercial

Développement de l'activité,

Représente la société auprès des AO/clients et institutions locales,

Réponse à appel d'offres marchés publics (DSP, prestations de services)

Accompagnement au changement

Réorganisation des exploitations,

Reprise de sites, de personnel

Outils de reporting,

Auditeur interne Qualité (ISO 9001)

Financier

Elaboration, suivi des budgets (CA, charges et investissements), et comptes d'exploitation,

Pilotage des Indicateurs, KPI

Suivi de travaux

Mise en exploitation de nouveaux sites, planification et suivi de travaux en site ouvert,

Achat et renouvellement de matériel de péage (horodateurs, barrières, caisse automatiques, LPM)

Achat des équipements des parcs

(vidéo, SSI, GTC, etc.), veille technologique

Centres d'intérêts

Sports mécaniques, moto, golf, cinéma, natation, voyages