

Charles T. - Né en 1983
91380 Chilly-mazarin
20 ans d'expérience
Réf : 2403230847

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Formation à K par K
Découverte du Client, Méthodes de Vente et Financement

2004 : Formation à Infa/Air France
Personnel Naviguant Commercial, agent d'escale
Stage pratique à Orly Ouest

2001 : Bac Pro
Bac professionnel Commerce

Expériences professionnelles

2021 - 2022 :
Agent immobilier indépendant
Visites, Reporting, montage des dossiers

2018 - 2021 :
Attaché Commercial B to C chez Réside Etudes Séniors
Prise en charge des familles, visite résidence, montage des dossiers, signature du bail

2013 - 2017 :
Commercial B to B chez Rêves De Café 'lavazza'

2011 - 2013 :
Commercial sédentaire/ éclairage leds chez Matel

2010 - 2010 :
VRP Exclusif/ matériel médical chez Mobile

2007 - 2009 :
VRP Exclusif B to C/participation aux foires chez Groupe Saint Gobain - K Par K 1500 Salariés & 180 Agences/
Leader National

2005 - 2007 :
Vendeur Conseil multi-produits chez Go Sport

2002 - 2003 :
Vendeur saisonnier chez Toysrus

2002 - 2003 :

Vendeur Conseil chez Darty

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Commercial

Participation active à la réalisation du chiffre d'affaires

Prospection en porte à porte, phoning et mailing.

Technique commerciale pouvant mettre en avant le One Shot.

Découverte financière du client, négociation, bon de commande et financement.

Gestion des dossiers: suivi, réalisation des commandes et fidélisation.

Gestion

Suivi dynamique des objectifs

Suivi et mise à jour de la base de données clients/prospects

Suivi des tableaux de bord (prospects, objectifs, chiffre d'affaires)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Peinture/dessin, cinéma, lecture romans, internet, running