

Stéphane B. - Né en 1965
93250 Villemomble
36 ans d'expérience
Réf : 2404030843

Commercial- terrain

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

1989 : Bac
Capacité en droit

1983 : CAP
C.A.P. - B.E.P. Electricien en bâtiment

Expériences professionnelles

2015 à ce jour :

COMMERCIAL- TERRAIN chez Sogefibem

Prospection terrain, relation avec architectes , présence sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux -ci , suivi et encaissement, vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, chaîne de restaurants, pub, groupement, matériel de bar, (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, laverie, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

2012 - 2014 :

COMMERCIAL- TERRAIN chez Froid Chaud Services

Prospection terrain, relation avec architectes et apporteurs d'affaires, présence sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux -ci , suivi et encaissement, devis et vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, chaîne de restaurants, pub, groupement, matériel de bar, (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, lave verre, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

2011 - 2012 :

RESPONSABLE COMMERCIAL - CDD chez Avantages Cafe

Gestion d'un portefeuille, mise en place de nouveaux contrats sur le secteur, prospection terrain, réalisation de devis jusqu'à la mise à disposition de ceux-ci concernant les machines à café, distributeurs de boissons fraîches, chaudes, snacky et fontaines à eau

Conclusion / objectif atteint

2008 - 2011 :

CADRE COMMERCIAL chez Cobe Froid

Prospection terrain, relation avec architectes et apporteurs d'affaires, assistance sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux -ci , suivi et encaissement, devis et vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, matériel de bar (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, lave verre, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

2001 - 2008 :

CADRE COMMERCIAL chez Faema / Fa Bremart

Prospection terrain, relation avec architectes et apporteurs d'affaires, assistance sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux-ci, suivi et encaissement, devis et vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, matériel de bar (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, machines à cafés, lave verre, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

2000 - 2000 :

CONSEILLER TECHNIQUE ALARME EN IDF chez Brink's Protection Privée sur St Gratien

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats en première visite

Création d'un portefeuille

Suivi clientèle

Conclusion / objectif atteint

1996 - 2000 :

CONSEILLER PREVOYANCE SANTE chez Agf Sante sur Paris

Prospection par qualification de fichier INSEE et tenue de stands

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats axée sur les travailleurs non-salariés, les professions libérales et les PME & PMI

Amélioration d'un portefeuille (800.000 F à 2,2 KF)

Opérations de marketing

Réunion client et apporteurs d'affaires

Gestion des dossiers

Suivi clientèle

1995 - 1996 :

V.R.P. EXCLUSIF ALARME EN IDF chez Cipe France sur Charenton

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats en première visite

Création d'un portefeuille

Gestion des dossiers

Suivi clientèle

1994 - 1995 :

EMPLOYE ADMINISTRATIF - CDD chez Cabinet Beau De Lomenie

Vérification de publication

Facturation et envoi de titre officiel d'enregistrement et de renouvellement (marques et modèles)

Copies de marques françaises et internationales

1992 - 1994 :

COMMERCIAL (spécialiste en prévoyance santé et placements) chez Cabinet Cepia sur St Maurice

Direction d'une équipe de commerciaux en contrats de qualification

Prospection et tenue de stands

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats

Création d'un portefeuille (700.000 F)

Gestion des dossiers

Suivi clientèle

Parrainage

1992 - 1992 :

CCOMMERCIAL chez Prestige Auto Sport - Maintenon

1991 - 1992 :

Création d'une association de cours d'anglais (U.S.E.P.E.)

1987 - 1991 :

EMPLOYE AU SERVICE FORMALITES chez Etude Regent & Duval-fleury sur Paris
Photocopie et envoi de documents notariés au Greffe du Tribunal et aux Hypothèques
Suivi de ces documents
Mise à jour quotidienne du classement JCP, DALLOS, JO et autres
Prise en charge du Service Courrier

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection terrain et téléphonique
Développement d'un secteur géographique, veille concurrentiel et reporting de qualité

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports : vélo - ski – tennis – badminton - kayak – voyages