

**Stéphane B.** - Né en 1965  
**93250 Villemomble**  
**36 ans d'expérience**  
**Réf : 2404030843**

## Commercial- terrain

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1989** : Bac  
Capacité en droit

**1983** : CAP  
C.A.P. - B.E.P. Electricien en bâtiment

### Expériences professionnelles

---

**2015 à ce jour** :

**COMMERCIAL- TERRAIN** chez Sogefibem

Prospection terrain, relation avec architectes , présence sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux -ci , suivi et encaissement, vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, chaîne de restaurants, pub, groupement, matériel de bar, (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, laverie, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

**2012 - 2014** :

**COMMERCIAL- TERRAIN** chez Froid Chaud Services

Prospection terrain, relation avec architectes et apporteurs d'affaires, présence sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux -ci , suivi et encaissement, devis et vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, chaîne de restaurants, pub, groupement, matériel de bar, (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, lave verre, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

**2011 - 2012** :

**RESPONSABLE COMMERCIAL - CDD** chez Avantages Cafe

Gestion d'un portefeuille, mise en place de nouveaux contrats sur le secteur, prospection terrain, réalisation de devis jusqu'à la mise à disposition de ceux-ci concernant les machines à café, distributeurs de boissons fraîches, chaudes, snacky et fontaines à eau

Conclusion / objectif atteint

**2008 - 2011** :

**CADRE COMMERCIAL** chez Cobe Froid

Prospection terrain, relation avec architectes et apporteurs d'affaires, assistance sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux -ci , suivi et encaissement, devis et vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, matériel de bar (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, lave verre, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

**2001 - 2008 :**

**CADRE COMMERCIAL chez Faema / Fa Bremart**

Prospection terrain, relation avec architectes et apporteurs d'affaires, assistance sur les salons, réalisation de devis jusqu'à la vente de ceux-ci, suivi et encaissement, devis et vente de cuisine professionnelle, bar, brasserie, restaurant, matériel de bar (avant et arrière comptoir), inox sur mesure, machines à cafés, lave verre, machine à glaçons

Conclusion / objectif atteint

**2000 - 2000 :**

**CONSEILLER TECHNIQUE ALARME EN IDF chez Brink's Protection Privée sur St Gratien**

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats en première visite

Création d'un portefeuille

Suivi clientèle

Conclusion / objectif atteint

**1996 - 2000 :**

**CONSEILLER PREVOYANCE SANTE chez Agf Santé sur Paris**

Prospection par qualification de fichier INSEE et tenue de stands

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats axée sur les travailleurs non-salariés, les professions libérales et les PME & PMI

Amélioration d'un portefeuille (800.000 F à 2,2 KF)

Opérations de marketing

Réunion client et apporteurs d'affaires

Gestion des dossiers

Suivi clientèle

**1995 - 1996 :**

**V.R.P. EXCLUSIF ALARME EN IDF chez Cipe France sur Charenton**

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats en première visite

Création d'un portefeuille

Gestion des dossiers

Suivi clientèle

**1994 - 1995 :**

**EMPLOYE ADMINISTRATIF - CDD chez Cabinet Beau De Lomenie**

Vérification de publication

Facturation et envoi de titre officiel d'enregistrement et de renouvellement (marques et modèles)

Copies de marques françaises et internationales

**1992 - 1994 :**

**COMMERCIAL (spécialiste en prévoyance santé et placements) chez Cabinet Cepia sur St Maurice**

Direction d'une équipe de commerciaux en contrats de qualification

Prospection et tenue de stands

Prise de rendez-vous

Négociation de contrats

Création d'un portefeuille (700.000 F)

Gestion des dossiers

Suivi clientèle

Parrainage

**1992 - 1992 :**

CCOMMERCIAL chez Prestige Auto Sport - Maintenon

**1991 - 1992 :**

Création d'une association de cours d'anglais (U.S.E.P.E.)

**1987 - 1991 :**

EMPLOYE AU SERVICE FORMALITES chez Etude Regent & Duval-fleury sur Paris  
Photocopie et envoi de documents notariés au Greffe du Tribunal et aux Hypothèques  
Suivi de ces documents  
Mise à jour quotidienne du classement JCP, DALLOS, JO et autres  
Prise en charge du Service Courrier

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Prospection terrain et téléphonique  
Développement d'un secteur géographique, veille concurrentiel et reporting de qualité

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sports : vélo - ski – tennis – badminton - kayak – voyages