

Christophe R. - Né en Août 1978
69600 Oullins
15 ans d'expérience
Réf : 2404051013



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2000 : Bac à Maximilien Perret sur Alfortville
BAC STI génie énergétique

1997 : BEP à Les Pannevelles sur Provins
BEP Chauffage / CAP Sanitaires

Expériences professionnelles

01/2023 - 09/2023 :

Commercial en immobilier neuf chez Les Nouveaux Constructeurs (Lnc) sur Lyon
Responsable des études de marché, accueil et conseil aux clients, gestion des contrats, suivi financier, prospection, diagnostic commercial, et coordination avec la direction des opérations pour optimiser les performances.

03/2020 - 09/2022 :

Agent commercial en immobilier neuf chez Direct Conseil Immo sur Lyon
Facilitation des transactions immobilières et conseil avisé aux acheteurs de biens immobiliers neufs grâce à une expertise en prospection, négociation, connaissance du marché immobilier, et relations professionnelles avec les promoteurs tout en respectant les réglementations en vigueur

01/2015 - 01/2023 :

Conducteur receveur en urbain chez Ratp à Paris Et Tcl à Lyon
Le rôle d'un conducteur de Bus en milieu Urbain est une conduite sécurisée et respect des règles de la route pour la clientèle

02/2010 - 12/2014 :

Agent commercial immobilier chez Maison Pierre, Mandataire sur Montevrain, Meaux
Conseiller en vente de maisons individuelles, responsable de la vente de propriétés unifamiliales, fournissant des conseils professionnels et facilitant le processus d'achat ou de vente pour les clients

04/2003 - 01/2010 :

Conseiller clientèle chez Sfd Groupe sur Claye Souilly
Conseiller clientèle en magasin SFR joue un rôle essentiel pour garantir la satisfaction des clients et maximiser les ventes de produits et services de l'entreprise tout en fournissant un excellent service client

09/2000 - 03/2003 :

Commercial en vente directe chez Upc Noos sur Champs Sur Marne

Commercial en vente directe chez UPC Noos, expert en acquisition de clients, gestion de contrats, atteinte d'objectifs de vente, fidélisation clientèle, avec une expertise du marché et un suivi des ventes

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B