

Kevin M. - Né en 1985
14400 Bayeux
15 ans d'expérience
Réf : 2404091334



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Formation à Aftec Caen sur Caen
Formation PRO : Animation commerciale, gestion

2003 : Bac à Fresnel Caen sur Caen
BAC E.S

Expériences professionnelles

11/2020 à ce jour :

Responsable clientèle/ I.C chez Chubb Delta, Sûreté électronique sur Caen

Poste itinérant sur le secteur IDF et Ouest.

Audit de sécurité sites sensibles, conformité APSAD et étude d'architecture de sécurité urbaine. Prospection collectivités, secteurs de l'industrie et du tertiaire.

Fidélisation, up sell gamme détection, identification et intrusion. Gestion des litiges, formation des clients, recouvrement et financement.

?C.A 2023 130% sur objectif

09/2019 - 04/2020 :

Account manager chez Alturna, Fournisseur Télécoms & Réseaux, Almere Hollande

Vente de solutions hardware aux fournisseurs d'accès et intégrateurs du marché Francophone. Prospection grands comptes

Accompagnement de projets, gestion de crise post implantation, RMA et application de la garantie a vie, créances.

? Développement du portefeuille Dom Tom, Afrique du Nord, Amérique, Océanie

2019 - 2019 :

Apporteur d'affaires Channel Management chez Entrepreneur, Prague Tchèque

Poste itinérant Europe, prospection immobilière, demeures et villas B to B/ B to C, intégration outils systèmes et formation au Yield management. Mise en relation avec investisseurs et secteur bancaire.

? Conseil en stratégie de développement des ventes en séjours

2016 - 2018 :

Directeur chez Musée Historique, Normandy Victory Museum sur Carentan

Poste itinérant Europe et Asie, gestion des équipes, analyse de marché, création de l'entreprise en 6 mois, prospection. Communication, négociation des contrats. Mise en place des ventes en ligne, organisation de circuits à destination des générateurs d'éducteurs internationaux. Accueil de congrès et réseaux.

? Gestion des finances, projets et pilotage des entités partenaires

2013 - 2016 :

Adjoint de direction chez Village Vacances, Lhc sur Bénouville

Branche EMEA, packages séjours d'affaires. Changement de marque, redéfinition de l'offre, étude marketing.

Démarchage, upsell, gestion des contrats partenaires, affiliation, labellisation. Gestion des finances.

? Croissance de 8% en 3 ans, fusion de l'entreprise auprès d'un groupe

2011 - 2013 :

Responsable chez Loisirs Evenementiel - Paintball, Impact Games sur Bayeux

Secteur Franco-Britannique, prospection et négociation B to B secteur jeunesse et séminaires. Sourcing

fournisseurs, importation des armes, management de deux sites Indoor et six Outdoor, formation et recrutement.

Gestion des finances.

? Gestion des commissions de sécurité

2008 - 2011 :

Animateur des ventes chez Loisir Sportif, Paintball Fury sur Caen

Poste semi sédentaire grand ouest, B to B / B to C

Prospection B to B vente de séminaires et équipements de loisirs.

Développement d'un pass et calendrier événementiel. Gestion du parc d'armes

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, Sales Force

Atouts et compétences

Management de projets

Développement d'affaires

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Fitness - Voyages

Tir- Escalade

Nage en mer - Paintball