

Tinnah R. - Née en 1997
69300 Caluire-et-cuire
3 ans d'expérience
Réf : 2404211729

Assistante commerciale/business developer/conseillère de vente

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2021 : Bac +5 à IFAG Lyon sur Lyon

Master Manager Stratégique

Spécialisation DIRECTION GÉNÉRALE : relation dirigeant-actionnaire, intégrer la RSE, définir une stratégie d'entreprise, élaborer des scénarios d'entreprise

2018 : Bac +3 à ESSCA MADAGASCAR, Madagascar

Licence

Marketing et Commerce International

2017 : Bac +2 à ESSCA MADAGASCAR, Madagascar

DTS (Diplôme Technicien Supérieur, Bac+2) Marketing et Commerce International

Expériences professionnelles

03/2023 - 08/2023 :

Assistante ADV et commerciale, prise des commandes, gestion des litiges chez Voie Verte

11/2022 - 12/2022 :

Chargée de clientèle, relance documentaire (INTÉRIM) chez Ofa

06/2022 - 2022 :

Hôtesse d'accueil polyvalente, accueil physique et téléphonique chez Profil

05/2022 - 07/2022 :

Conseillère de vente, merchandising, reporting chez Frenchy Freeze

09/2021 - 03/2022 :

Conseillère de vente, merchandising, reporting, gestion boutique (stage 1 mois) chez Coton Doux

08/2021 - 02/2022 :

Assistante commerciale chez Mds

07/2021 - 2021 :

Assistante administrative, prospection commerciale chez Suifra Compact

07/2020 - 08/2020 :

Business developer, prospection commerciale (stage) chez Dpoint Group

11/2018 - 01/2019 :

Assistante logistique (stage) chez Socota Garments

10/2017 - 11/2017 :

Assistante commerciale (stage) chez Lafargeholcim

08/2016 - 09/2016 :

Assistante de direction (stage) chez Assurance Aro, Madagascar

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Stratégie

Marketing

Pilotage centre de profit

Centres d'intérêts

Lecture

Voyage

Cuisine

Archidesign