

Julien G. - Né en Février 2000
11210 Port La Nouvelle
8 ans d'expérience
Réf : 2404231628



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Bac +2 à Lycée Louise Michel sur Narbonne
Brevet de Technicien Supérieur : NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)

2018 : Bac à lycée Louise Michel sur Narbonne
STI2D Architecture

Expériences professionnelles

10/2022 - 01/2023 :
Responsable de projet chez Les Maisons Françaises sur Béziers

09/2021 - 09/2022 :
Commercial en maisons individuelles chez Maisons Bic sur Béziers

11/2019 - 12/2019 :
Stagiaire commercial chez Maisons Vertes sur Narbonne

03/2019 - 06/2019 :
Stagiaire commercial chez Renault sur Narbonne

02/2019 - 04/2019 :
Stagiaire commercial secteur chez Fournil De Gilles sur Narbonne

12/2018 - 2018 :
Stagiaire commercial chez L'immobilier Du Sud sur Sigean

01/2014 - 08/2018 :
Vendeur chez Comptoir Maritime Le Cabestan sur Port La Nouvelle

- Accueillir et renseigner la clientèle
- Traiter le courrier et les appels entrants et sortants
- Exécuter les devis-commandes-facturations-règlements
- Réceptionner les livraisons de marchandises

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Accueillir et conseiller la clientèle

- Démarcher des prospects
- Animer un site internet
- Vendre une solution adaptée aux besoins du client
- Prospecter les futurs clients,
- Découvrir leurs besoins et leurs envies.
- Proposer un projet répondant au maximum aux attentes de nos clients.
- Rédiger des contrats de vente légiférés entre la société et les clients.
- Veiller à la satisfaction des clients.
- Communiquer et promouvoir les offres à travers les différents canaux de communications.
- Rechercher de futurs projets fonciers.
- Utilisation de Cedreo pour la production de plans et de visuels 3D.
- Définir un plan d'action commercial adapté au marché et à l'environnement concurrentiel

Permis

Permis B