

**Laurent H.** - Né en 1969  
**62138 Douvrin**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2405070911**

## **Responsable commercial/directeur de magasin**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**1991** : Habilitation  
QUALIF ELEC P1, P2, P3

**1990** : Habilitation  
QUALI ELEC COLONNES

**1989** : Habilitation  
QUALI PV SPV1

**1988** : Formation  
GESTION DES ENTREPRISES

**1987** : Bac Pro  
BAC PRO HOTELLERIE

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2019 à ce jour :**

**RESPONSABLE COMMERCIAL** chez Groupe Stoops (rouvroy)

\*Responsable commercial pôle ENR (3 commerciaux, 1 support admin, 1 conducteur de travaux, 6 techniciens élec, 4 couvreurs, 2 techniciens VRD).

\*Prospection, chiffrage, négociations, suivi et facturation sur des marchés cibles B2B et B2C

\*Management des équipes commerciales

\*Formations aux techniques de ventes

\*Formations techniques ( études, dimensionnement, chiffrage).

\*Réponses appels d'offres

\*Gestion des achats

\*Reporting

\*Stratégie commerciale

\*Négociations des partenariats

#### **2006 - 2019 :**

**GERANT DE SOCIETE** chez Quai17-louis Purple-tepah

\*Création de marques de vêtements prêt-à-porter haut de gamme et sur mesures.

\*Ouverture de magasins

\*Création d'une marque de parquets spécialisée dans les parquets hauts de gammes type Gustavien

#### **2001 - 2006 :**

**DIRECTEUR DE MAGASIN** chez Oliver Grant-stanbridge

**1987 - 2001 :**  
RESTAURATION

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- \*Expertise en achat vente et négociations
- \*Construction stratégies commerciale
- \*Pilotage commercial et management forces de vente
- \*Engagement professionnel fort pour l'atteinte des résultats
- \*Capacité élevée d'apprentissage et d'adaptation

## Permis

---

Permis B