

Alexandre F. - Né en 1990
77500 Chelles
10 ans d'expérience
Réf : 2406070825

Responsable des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2017 : Formation

Formation Travaux Publics et VRD

2016 : Formation

Formation " Système de canalisation Eau potable et Assainissement des réseaux collectifs "

2015 : Formation à Ecole POINT.P sur Rezé

Formation interne - Eau et Assainissement

2014 : Formation à Ecole POINT.P sur Rezé

Formation interne " Formation Produits "

2013 : Formation à Ecole POINT.P sur Aubervilliers

Formation interne " Conseiller pour Vendre "

2012 : Formation à BPJEPS

Prépa Serapse à l'accès

2012 : Sauveteur Secouriste Du Travail

PSC1

2008 : Bac à Lycée Gaston Bachelard sur Chelles

Terminale S.T.G.

Expériences professionnelles

2016 - 2022 :

Attaché Technico-Commercial chez Frans Bonhomme sur Lagny S/ Marne

2014 - 2016 :

Responsable comptoir et salle de vente

2012 - 2014 :

Vendeur /conseil commercial chez Point.p sur Lagny S/ Marne

2011 - 2011 :

Magasinier Aide à la Ventes chez Point.p (filiale De Saint-gobain Distribution Bâtiment France / Région Idf) sur Sucy En Brie

2009 - 2009 :

Livreur chez Pizzeria Chelles sur Chelles

2008 - 2008 :

Aide plombier chez Usine Des Eaux sur Neuilly S/marne

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office, Vega

Atouts et compétences

- Responsable de l'optimisation des résultats (CA, masse et taux de marge...) dans le respect de la politique commerciale et financière et dans le respect des process et procédures internes
- Garant de l'image de l'entreprise et son professionnalisme auprès des clients locaux
- Gestion Portefeuille clients 2022
- C.A. 3,3 Millions d'€.
- 900 000 €. de MBI
- Interlocuteur Commercial 2 Sites : Lagny 77/ Villepinte 93

Négociation clients :

- Ouverture comptes clients
- Suivi clients et fidélisation
- Suivi des statistiques de ventes
- Qualification du fichier clients
- Saisie des informations dans le Système d'Information Mobile

Administratif et financier :

- Suivi du BFRE, du Budget
- Dossiers de garanties
- Traitement des litiges

Communication :

- Journées promotionnelles clients
- Opération de phoning sur ventes spéciales
- Participation salons
- Conventions commerciales

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Natation (ASCC) - Football – Handball
Ski - Musculation
Moto cross - Cinéma - Musique