

Karam C. - Né en 1989
92100 Boulogne Billancourt
11 ans d'expérience
Réf : 2406120851



Business developer / commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2013 : Bac +5 à Ecole Supérieur du Commerce, Tunisie
Master M2 en Entrepreneuriat

2011 : Bac +3 à Ecole Supérieur du Commerce, Tunisie
Licence en Administration des Affaires

Expériences professionnelles

2013 - 2023 :

Business Developer chez Cogemat Ceramic

- * Définir la stratégie commerciale Grands-Comptes annuelle (Création de Plan de Comptes, définition du type de marché, l'état du marché, les concurrences et les perspectives d'avenir)
- * Prospector les grands-comptes- Sur TERRAIN et Prospection DIGITALE
- * Négocier avec les grands comptes
- * Assurer tout le process après-vente avec les Clients
- * Gérer le CRM de l'entreprise (ERP : Navision et Polysoft)
- * Assurer l'approvisionnement auprès des fournisseurs
- * Gestion de stock et l'établissement des inventaires

2012 - 2013 :

Commercial Grands-Comptes chez Siceram

- * Prospector les grands-comptes sur Terrain
- * Assurer le process de Vente vis-à-vis des Clients
- * Gérer le CRM de l'entreprise (Navision)

2010 - 2012 :

Responsable Show-Room chez Siceram

- * Accueillir les clients au Showroom- Présentation des produits
- * Préparer les Devis aux Clients
- * Gérer le CRM de l'entreprise (Navision)

Langues

Italien (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Foot, Tennis, Réseaux sociaux