

**Benoit R.** - Né en 1990  
**56000 Vannes**  
**17 ans d'expérience**  
**Réf : 2407171011**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**04/2024** : Formation BIZDEV

Bootcamp intensif de 8 semaines Formé au métier de BIZDEV / SDR depuis la prospection digitale, l'utilisation des outils tel que LinkedIn sales navigator jusqu'à la génération de leads avec le social selling 90% de mise en pratique - 10% de théorie Simulations de COLD CALLS + méthodes SPIN SELLING pour qualifier ses prospects : cas utilisés sur SAP, Salesforce et LUCCA Travail sur le personal branding pour attirer et gagner la confiance de ses prospects Automatisation de sa prospection avec WAALAXY et génération de Leads magnets pour remplir son pipeline

**06/2023** : HUBSPOT CRM certificate

HUBSPOT CRM certificate

### Expériences professionnelles

---

**01/2021 - 12/2023** :

Entrepreneur / Commercial chez Breizh Convois

Prospection / Démarchage téléphonique et e-mail

Devis / Facturation

Planification des convois exceptionnels ( déclaration, itinéraires... )

Démarches administratives auprès des différents services de l'état

Convoyage de véhicules groupe lourd

Guidage et acheminements de convois exceptionnels

Fidélisation clientèle

**01/2017 - 01/2021** :

Chauffeur routier

Transport Routier de marchandise

Différents types de transports afin d'élargir mes connaissances et compétences dans ce domaine.

**01/2007 - 01/2017** :

Agent de Sécurité / Responsable d'exploitation Sécurité privée

Sécurisation de différents sites, évènements et manifestations

Protection Physique

Démarchage commercial

Devis / appels d'offres / Facturation

Management des équipes

Recrutement

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Bootcamp, Convoyage de véhicules, Copywriting, Démarchage, Devis, Facturation, Fidélisation clientèle, Démarches administratives, appels d'offres, relation client, CRM, génération de leads, Prospection, gestion commerciale, Management des équipes, branding, Démarchage téléphonique, Simulations, Automation, Sécurité privée, Transport Routier, vente