

Pierre-jean D. - Né en 1989
62000 Arras
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2407181642

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2014 : Bac +4 à UNIVERSITE DE LILLE sur Villeneuve D'ascq
Aménagement Urbanisme & Développement des Territoires; UNIVERSI FE. DE HI I F 1

2012 : Bac +3 à INSTITUT CATHOLIQUE sur Lille
Commercialisation & Management des Energies Renouvelable

2011 : Bac +2 à BAUDIMONT SAINT-CHARLES sur Arras
BTS Technico-Commercial I Spécialité Aménagement & Equipements des Constructions

2009 : Bac Pro à BAUDIMONT SAINT-CHARLES sur Arras
BAC PRO I Electrotechnique, Energies, Equipements Communicants

2007 : BEP à BAUDIMONT SAINT-CHARLES sur Arras
BEP I Electrotechnique

Expériences professionnelles

02/2018 à ce jour :

Chargé d'Affaire chez Lebel Energie sur Maroeuil (62)

- Etablir un devis - Conception 3D - Réalisation de dossier de vente
- Rendez-vous client - Vente de salle de bains - Conseil et faisabilité technique
- Comprendre le besoin d'un prospect - Assurer le suivi clientèle - Relance client par téléphone
- Réalisation des rapprochements bancaires - Saisi des écritures comptables - Facturation des projets

07/2017 - 12/2017 :

Assistant de Direction chez Golf D'arras sur Anzin-saint-aubin (62)

- Classer documents et courrier - Réalisation des supports marketing et publicitaire
- Comprendre le besoin du client - Organisation d'événement

09/2014 - 03/2017 :

Responsable de Magasin chez Oh! Marché Malin sur Levin

- Gestion des commandes, livraison, caisses, stocks et le besoin en personnel
- Contrôle de l'hygiène, de la sécurité ainsi que la chaîne du froid

06/2014 - 09/2014 :

Commercial B to B agroalimentaire chez Som'exo sur Roisel (80)

- Création d'un portefeuille client - Présentation et argumentation d'un produit - Réalisation de reporting

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

agroalimentaire, hygiène, Commercial B to B, Réalisation des supports, Magasin, Commercialisation, Conception de plan, écritures comptables, Etablir un devis, Facturation, Gestion administrative, Etude de projets, Relance client par téléphone, Gestion des priorités, Electrotechnique, Urbanisme, marketing, Organisation d'événement, salle de bains, rapprochements bancaires, vente