

Hakima C. - Née en 2000
75020 Paris
4 ans d'expérience
Réf : 240724075825

Ingénieur d'affaire en efficacité énergétique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

2024 : FORMATION RGE Feebat Rénov
Economie d'énergie dans le bâtiment

2023 : CERTIFICATION AUDIT ENERGETIQUE BATIMENT

2022 : Bac +4
MASTER 1 Ingénieur d'Affaires

2021 : BACHELOR : RESSOURCES HUMAINES

2020 : Bac +2
BTS Tourisme spécialité management commercial

2020 : Formation l'Organisme Ecole de la Banque et du réseau
Certificat de finance et des réglementation bancaires

2018 : Bac Pro
Bac GESTION ADMINISTRATION

Expériences professionnelles

01/2024 à ce jour :

Ingénieur d'affaire en efficacité énergétique chez Green Prime Enilive

- Audits : Optimisation énergétique / Efficacité énergétique
- Domaines : Tertiaire, Santé, Industrie, Résidentiel.
- Energies : Gaz, Electricité, Fioul, Biomasse
- Etudes de dimensionnements
- Définir la stratégie commerciale et nouveaux projets
- Développer et animer les relations commerciales
- Analyser l'éligibilité des projets CEE
- Chiffrer et optimiser les primes à la rénovation énergétique, réaliser les prévisions d'investissement
- Constituer et instruire des dossiers de demande CEE dans le respect des exigences réglementaires du dispositif
- Veille réglementaire et concurrentielle
- Assurer la conformité juridique

2024 à ce jour :

Conseiller de Clientèle chez La Banque Postale

Conseiller et accompagner les clients (professionnels et particuliers) sur leurs finances, stratégies commerciales sur les produits La Poste, fidéliser les clients, prospecter de nouveaux clients, proposer des offres

promotionnelles lors d'une souscription.

11/2022 - 12/2023 :

ingénierie & finance pour l'efficacité énergétique chez Ideo Eco Business Manager

Pilotage des ventes en étroite collaboration avec les ingénieurs d'affaires, analyse et organisation des actions commerciales, recrutement des commerciaux, planification des planning pour les visites techniques et des chantiers à réaliser, déplacement réguliers sur les rendez-vous clients BtoB en Bretagne, Ile de France et en Occitanie, parfaite maîtrise du logiciel CRM PIXEL.

Process étapes du dépôt CEE, depuis la collecte des données jusqu'à la conformité des dossiers.

09/2021 - 06/2022 :

Ingénieur d'Affaires chez Ideo Eco

Maîtrise d'une expertise pointue dans l'identification et la mise en oeuvre de solutions innovantes permettant aux entreprises de réduire leur empreinte énergétique tout en optimisant leurs performances opérationnelles. Ma capacité à comprendre les besoins spécifiques de chaque client, à concevoir des projets sur mesure et à garantir des résultats tangibles fait de moi un acteur clé pour accompagner les entreprises vers une transition énergétique réussie. Maîtrise des pré visites techniques.

09/2020 - 05/2021 :

Assistant Comptable et Ressources Humaines chez Groupe Lip

Gestion interne de la sécurité, confort et de la performance du personnel, déplacement terrain et bilan visant à garantir la santé physique et morale après analyse de l'activité réelle, former et conseiller les salariés, concevoir des indicateurs de suivi, élaboration des diagnostic en lien avec d'autres acteurs concernés (médecins du travail, DRH..), assurer le traitement de la paie, établissement des déclarations auprès des organismes sociaux, recrutement de nouveaux collaborateurs.

07/2019 - 2019 :

Stage Assistant chargé de développement commercial MSC

Participation à l'élaboration des propositions commerciale, suivi de projet jusqu'à sa réalisation, construire et qualifier une base de donnée, assurer une prospection téléphonique régulière, accompagnement et visites guidés réguliers des différents navires M.S.C aux prospects et aux agences de voyage.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

AUDIT ENERGETIQUE, santé physique, Biomasse, développement commercial, prévisions, exigences réglementaires, planning, suivi de projet, relations commerciales, traitement de la paie, performances opérationnelles, logiciel CRM, investissement, déclarations auprès des organismes sociaux, prospecter de nouveaux clients, Ingénierie, juridique, management commercial, Economie d'énergie, efficacité énergétique, prospection téléphonique, Veille réglementaire, RESSOURCES HUMAINES, Audits, collecte des données, finance, finances, souscription, stratégie commerciale, stratégies commerciales, Tourisme, rénovation, ventes

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Piano : Niveau II, Lecture, footing régulier, yoga, Peinture, passionnée par le cubisme et l'art abstrait