

Stéphane D. - Né en 1970
94700 Maions-alfort
25 ans d'expérience
Réf : 2407241224

Chef d'entreprise

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Contrôle technique et sécurité.

Formations

1991 : Bac +2 à Ecole Nationale Supérieure d'Architecture sur 94

1989 : Bac à Lycée Edouard Branly sur 94
Baccalauréat F1

Expériences professionnelles

03/2015 - 11/2023 :

Chef d'entreprise chez Sd Fermetures, Ventes Et Poses De Menuiseries Extérieures (chartres Et Région Parisienne) sur Chartres

Mission : * Création et développement de l'entrepris * Prospection commerciale, réalisation des rendez-vous et conseil en solution d'amélioration de l'habita* Suivis techniques et métrés, commandes, gestions des pose * Gestion administrative et financière

01/2014 - 02/2015 :

Responsable Commercial chez Augéo Software / Planzone

- Mise en place d'un plan d'action comme r cial
- Suivi du Pipe / Kpi mensuel / Reporting à la direction

12/2005 - 12/2008 :

Directeur de centre de profit chez Houdan Menuiseries

MGestion et développe m e n t d'un centre de profit (CA, Marge, base de clients)

- Recrute m e n t et formation et encadr e m e n t d'une équipe de 10 personn e s
- Détermination et mise en place de la communica tion - Gestion du stock
- Veille concurr e n tielle régulière afin d'ajuster en perma n e n c e les offres et la straté gie globale

08/2005 - 12/2012 :

Directeur Régional chez Houdan Menuiseries

Réalisation du business plan régional et mise en place de la politique commer ciale adapté e

- Manage m e n t d'une équipe de 60 personne s - Audit des procédures administr atives et sécuritaires
- Recrutement et formation des cadres comme rciaux - Gestion et résolution des litiges clients
- Analyse des différents indicateu rs pour chaque centre de profit - Reporting
- Membr e du Comité de Direction

06/1999 - 08/2005 :

Directeur de magasin (B to C) chez Luisant 28

Détermination de la politique commerciale - Gestion des achats
- Création des supports publicitaires - Informatisation de la structure

Langues

Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

actions promotionnelles, Architecture, B to B, vente aux professionnels, B to C, poses de menuiseries, Menuiseries, magasin, développement de l'entreprise, Gestion administrative, Gestion des achats, résolution des litiges clients, Gestion du stock, plan d'action commercial, politique commerciale, Management d'une équipe, encadrement d'une équipe, gestion du personnel, formation des cadres, Gestion des commandes, Reporting à la direction, Audit, procédures administratives, amélioration de l'habitat, Veille concurrentielle, ventes, Prospection commerciale

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Jogging, Fitness, Modèles réduits