

Jean-pierre G. - Né en 1980
78490 Mareil Le Guyon
25 ans d'expérience
Réf : 2407311054

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

1996 : Stage de techniques de vente à l'université de Faro sur Billancourt

1987 : Stage de techniques de vente

1980 : CAP

Obtention CAP et BEP chaudronnier

Expériences professionnelles

2004 à ce jour :

Commercial chez Cuisines Vogica

Commercial : Ventes de cuisines et de salles de bains aux particuliers en magasin et sur rendez-vous. Moyenne des ventes : 8/10 mois.

2000 - 2003 :

Directeur commercial et Relation publique chez Karting Almancil (portugal)

Prospection auprès des sociétés, suivi des groupes, organisation de course privées et d'évènements. Contact avec les médias et pilotes connus. Obtention d'appuis et de subventions.

1994 - 2000 :

Directeur commercial chez Journal Région-sud

publicitaire et commercial, relationnel avec les responsables politiques ou de grosses sociétés de la région, élaboration de campagnes, etc... Passage du journal de bi-mensuel à hebdomadaire et chiffre d'affaire triplé.

1987 à ce jour :

Employé de réception chez Marinotel

1987 - 1993 :

Spacial Cuisines

* Commercial : Ventes de cuisines aménagées aux particuliers en magasin ou sur rendezvous à domicile.

Moyenne des ventes : 8/10 par mois pour un objectif (régulièrement atteint) de 300.000 FF mensuel. Chef des ventes : responsable d'une quinzaine de téléprospectrices téléphoniques et d'un équipe de 8/10 vendeurs pour un objectif (régulièrement atteint) de 1.000.000 FF mensuel.

1986 à ce jour :

NEC Electronique chez Gestionnaire De Stock sur Velizy

Gestionnaire de Stock : classement, préparation des commandes, distribution, envoi de

composants aux fournisseurs.

1980 - 1986 :

Chaudronnier chez Fabrication D'éléments Pour Avions, Chars, sur Gennevilliers

* Chaudronnier : fabrication d'éléments pour avions, chars, hélicoptères et autre matériel militaire.

* Gestionnaire de stock : responsable de plus de 4000 outillages de fabrication.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Portugais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

téléphoniques, Commandes auprès des fournisseurs, classement, menuiserie, magasin, suivi des chantiers, fabrication, Aéronavale, suivi des clients, Règlement des litiges, Prospection, hélicoptères, reportages, salles de bains, préparation des commandes, Relation publique, Journal, gestion des SAV, subventions, techniques de vente, Ventes