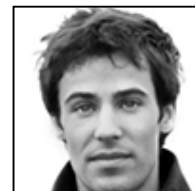


Grégory B. - Né en 1995
94600 Choisy Le Roi
5 ans d'expérience
Réf : 2408050834



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2012 : Bac +2 à AFPA
VAE titre niveau III (BTS) négociateur technico-commercial

Expériences professionnelles

2024 à ce jour :

Animateur commercial chez Kiloutou Global Service sur Thiais (94)
Prospect de nouveaux fournisseurs/clients
Prise en charge en réception d'appels entrants
Gestion des commandes fournisseurs .
Prise en charge des dossiers casse et litiges client/fournisseurs
Gestion d'une équipe de 3 personnes
Accompagnement et formation des nouveaux collaborateurs/stagiaires

09/2012 - 10/2012 :

Commercial chez Exapaq sur Indre Et Loire
Vente de prestation transport collisimo

05/2012 - 06/2012 :

Commercial/Téléprospecteur chez Rubex sur Chambray Les Tours (37)
Prospection et vente de nos produits à nos clients professionnel

10/2007 - 02/2011 :

Conseiller commercial chez Kiloutou Evolution sur Thiais (94)
Réception d'appels entrants /accueil et conseil client
Organisation logistique et facturation fournisseur.
Commerce pro actif (relance, fidélisation de la clientèle)
Prise en charge des dossiers casse et litiges client
Facturation des dossiers
Prospection de nouveaux clients

04/2007 - 07/2007 :

Technico commercial chez Descours Et Cabaud sur Bonneuil Sur Marne (94)
Vente produit de bardage et consommables, encaissement
Organisation logistique
Facturation des dossiers

10/2005 - 12/2006 :

Commercial sédentaire secteur couverture étanchéité chez Mager Matériaux sur Villejuif (94)

CDI

Vente produit de charpente traditionnelle/zinguerie/étanchéité et consommable,

Organisation logistique

Prise en charge commandes fournisseurs

Gestion litige client/Fournisseur

Accompagnement des nouveaux collaborateurs

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

bardage, consommables, consommable, réception d'appels entrants, facturation, fidélisation de la clientèle, formation des nouveaux collaborateurs, Prise en charge des dossiers, facturation des dossiers, litiges, litige, prospection, Prospection de nouveaux clients, Gestion d'une équipe, organisation logistique, Gestion des commandes fournisseurs, encaissement, zinguerie, étanchéité, étanchéité, Vente

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

musique guitare, concert, jogging, natation, football, lecture, cinéma, voyage, cuisine