

**Nadia O.** - Née en 1999  
**59760 Grande-synthe**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 2408051034**

## Assistante de direction

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Bâtiment second oeuvre.

### Formations

---

**06/2010** : Bac +3 à Université Catholique sur Lille (59)  
Licence LEA

**2009** : Bac +2 à lycée Gaston Berger sur Lille (59)  
BTS Commerce Internationale

### Expériences professionnelles

---

**04/2012 - 06/2012** :

Responsable Régional chez La Mutuelle Des Etudiants (Imde)  
Responsable du développement du régime obligatoire et du régime complémentaire.  
Recrutement, Formation et management d'une équipe de 50 conseillers. Assurance/mutuelle aux terrains affectés aux sites.  
Organisation de manifestation afin de promouvoir la mutuelle.

**01/2011 - 06/2011** :

Adjointe de responsable d'une boutique chez Sfr  
Responsable du personnel, gestion des stocks, mise en place des différents plans d'actions, suivi des objectifs de vente.  
Recrutement et management de mon équipe de vente.  
Supervision des animations commerciales.

**01/2010 - 05/2010** :

Assistante manager général chez Agence Urban Living-new York sur New York  
Contact clientèle, recrutement des agents immobiliers, gestion de la base de données interne et externe, dynamisation de l'équipe d'agents.

**2009 - 2009** :

Manager adjointe chez Pole Universitaire De Lille sur Lille (59)  
Adjointe de la directrice des relations internationales.  
Organisation de sorties culturelles, colloques, conseils administrations.  
Rédactrice en chef de la revue " il fait bon vivre dans le Nord Pas De Calais ".  
Organisation et coordination de rencontre avec des étudiants et professeurs étrangers.

### Langues

---

Anglais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral

: courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Contact clientèle, immobiliers, gestion des stocks, management d'une équipe, objectifs de vente, animations commerciales, relations internationales, vente