

**Georges S.** - Né en 1988  
**68040 Ingersheim**  
**37 ans d'expérience**  
**Réf : 2408070749**

## Conducteur de travaux

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**01/2005** : CAP à AFPA sur Mulhouse

CAP : Peinture, revêtement de sol, placoplâtre, menuiserie, électricité et sanitaire

### Expériences professionnelles

---

**03/2024 à ce jour** :

CONDUCTEUR DE TRAVAUX SECOND OEUVRE DU BÂTIMENT chez A.I.s.a sur Mulhouse

- \* Réalisation des devis
- \* Optimisation des commandes
- \* Management des équipes sur les chantiers, distribution des tâches selon l'activité, apport de mon expertise pour accompagner les ouvriers sur le terrain.
- \* Inspection des chantiers : contrôle de la bonne exécution des ouvrages, de leur conformité avec le cahier des charges et les normes qualité imposées, mise en place des actions correctives le cas échéant.
- \* Suivi des coûts et relevé des consommations du chantier afin de respecter les budgets prévus.
- \* Contact clients

**03/2005 - 03/2024** :

ARTISAN chez Eurl Georges Sengele , Ingersheim

- \* Création d'une entreprise Artisanal dans la rénovation des bâtiments intérieur et extérieur ( peinture, revêtement de sol, placoplâtre, maçonnerie, menuiserie etc...)
- \* Prise des mesures et des côtes chez les clients, évaluation de la configuration des espaces et des contraintes.
- \* Conseil des clients dans la conception de leur projet : faisabilité technique, choix des matériaux. Application des produits selon le mode d'emploi et les temps de séchage, résultat et finition soignés.
- \* Suivi des nouvelles tendances et des innovations techniques au niveau des outils et des produits.

**01/1993 - 09/2003** :

INGENIEUR COMMERCIAL GRANDS COMPTES chez Egt (filiales Privée De 1er Rang De Orange) sur Asnières Et Strasbourg

- \* Elaboration du plan tactique et stratégique , déclinaison en plan d'action opérationnel. Négociation des accords tarifaires et accord cadre, conception d'offres sur mesure. Mise en place de la coordination national et de la cohérence commercial.

**01/1987 - 12/1992** :

ATTACHÉ COMMERCIAL chez Bpc Bureautique (canon Et Panasonic) sur Colmar

Prospection et développement des ventes de solutions de communication aux entreprises, (fax et photocopieur )

Gestion du secteur et des Rdv, mise en place des dossiers de financement.

## Langues

---

Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : moyen / Ecrit : débutant), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Actions correctives, budgets, menuiserie, cahier des charges, développement des ventes, Réalisation des devis, Suivi des coûts, dossiers de financement, GRANDS COMPTES, Elaboration du plan, normes qualité, Contact clients, Prospection, innovations, plan d'action, Management des équipes, CACES, distribution des tâches, Prise des mesures, mode d'emploi, placoplâtre, revêtement de sol, Optimisation des commandes, électricité, Habilitation électrique BS, maçonnerie, peinture, rénovation, fax

## Permis

---

Permis B Permis CACES cat. 3

## Centres d'intérêts

---

Gastronomie, Marche nordique