

Stéphane B. - Né en 1977
34570 Pignan
20 ans d'expérience
Réf : 2408070953

Responsable d'affaires tce

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : INGENIEUR - Bâtiment (Formation par Correspondance) sur Paris
Formation par Correspondance)

2001 : Bac +2 à Lycée Jean Moulin sur 34500 Béziers
BTS CPI - Conception de Produits Industriels

1999 : Bac Pro à Lycée Charles de Gaulle - Technoparc sur 78300
BAC STI - Génie Mécanique Option Microtechniques (F10)

1997 : CAP à Lycée Charles de Gaulle - Technoparc sur 78300
BEP / CAP - Microtechniques & Micromécanique

Expériences professionnelles

03/2023 - 12/2023 :
RESPONSABLE D'AFFAIRES TCE sur 34170
Étude des Projets en Amont :

- * Lancer le processus de réponse aux appels d'offres après l'analyse du cahier des charges transmis par le client (dossier de consultation des entreprises).
- * Évaluer la faisabilité technique du projet, estimer le devis au regard des contraintes définies par le cahier des charges et préparer la réponse.
- * Élaborer le chiffrage : estimer les coûts et réaliser le budget prévisionnel du projet en lien avec le service études.
- * Définir les modes opératoires : établissement des plannings d'exécution des travaux et des approvisionnements, plans de charge et phasage des interventions.
- * Consulter les prestataires, sélectionner et négocier les contrats de sous-traitance et d'approvisionnement.
- * Présenter la proposition au client et valider le dossier de candidature (DCE).

Suivi des Opérations de Construction :

- * Veiller à la disponibilité des ressources : élaboration du budget, affectation des équipes, investissements en matériel, etc.
- * Effectuer un suivi des travaux et intervenir en appui aux équipes (pilotage de l'exécution et résolution des dysfonctionnements tels que les pannes, les litiges contractuels...).
- * Suivre les indicateurs de performance des chantiers : contrôle budgétaire, gestion des ressources et respect des délais.
- * Veiller à l'application des normes contractuelles et réglementaires, notamment en matière de qualité, sécurité, hygiène et impact sur l'environnement.
- * Assurer la réception des travaux.

Management :

- * Suivre les indicateurs d'activité pour l'ensemble des projets sous sa responsabilité : volume d'affaires en cours, suivi de la facturation clients et fournisseurs...
- * Participer aux choix d'investissements en lien avec la direction générale et les services supports (études de prix, matériel, achats) : sélection des fournisseurs ou des prestataires, achats de gros matériel ou de matériaux...
- * Effectuer les reportings et veiller à l'atteinte des objectifs en matière de chiffre d'affaires.
- * Encadrer les équipes et participer au développement des ressources humaines dans son domaine d'activité : recrutement de conducteurs de travaux et de chefs de chantier, formation, gestion opérationnelle des ressources humaines (congrés, absences...).

Gestion Commerciale et Suivi de la Relation Client :

- * Assurer la gestion des clients grands comptes, voire prospecter de nouveaux clients.
- * Représenter l'entreprise auprès du maître d'ouvrage (client) et du maître d'oeuvre (architecte).
- * Assurer un reporting régulier au client sur l'avancée des travaux et le respect des budgets.
- * Livrer les chantiers au client dans le respect des coûts et des délais prévus au cahier des charges.
- * Garantir auprès des intervenants la bonne application des contrats et des avenants liés aux travaux, résoudre les litiges.
- * Superviser le service après-vente et le suivi des prestations associées (maintenance).

2021 - 2023 :

CHARGE D'AFFAIRES sur 92170

Gestion de Projets Clefs en Main en Tous Corps d'État
Développement Commercial et Réseau Artisans
Construction et Rénovation - Professionnels et Particuliers

2016 - 2021 :

CONSULTANT sur 34430

Serrurerie et Métallerie Restructuration Restructuration, Développement et Accompagnement de l'Activité - Professionnels et Particuliers Construction, Rénovation et Maitrise d'oeuvre Création, Développement et Accompagnement de l'Activité - Particuliers

2013 - 2016 :

GERANT sur 34130

Découpe Plasma Haute Définition de tous les Métaux - Professionnels et Particuliers

2012 - 2016 :

GERANT sur 34130

Serrurerie, Métallerie et Construction Métallique - Marchés Publics, Professionnels et Particuliers

2004 - 2012 :

RESPONSABLE TECHNIQUE sur 34070 Montpellier

Serrurerie, Métallerie et Construction Métallique - Marchés Publics, Professionnels et Particuliers

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

consultation, hygiène, approvisionnement, achats, élaboration du budget, contrôle budgétaire, budgets, Conception de Produits, exécution des travaux, suivi des travaux, Découpe Plasma, cahier des charges, Développement Commercial, devis, suivi de la facturation clients, Attestation de Formation au Premier Secours, réponse aux appels d'offres, grands comptes, Marchés Publics, établissement des plannings, Gestion de Projets, Suivre les indicateurs de performance, Suivi de la Relation Client, gestion des clients, suivi des prestations, sélection des fournisseurs, investissements, litiges, résoudre les litiges, gestion opérationnelle, gestion des ressources, Génie Mécanique, Micromécanique, prospecter de nouveaux clients, maintenance, Gestion Commerciale, Encadrer les équipes, Microtechniques, estimer les coûts, négocier les contrats, Assurer la réception, dossier de candidature, développement des ressources humaines, ressources humaines, Restructuration, sous-traitance, études de prix, Construction Métallique, Opérations de Construction, Rénovation, Serrurerie, vente

Centres d'intérêts

Auto, Moto, Bateau, Kart, Windsurf, Vtt, Snowboard