

**Thomas D.** - Né en 1990  
**74200 Thonon-les-bains**  
**16 ans d'expérience**  
**Réf : 2408121344**

## Architecte

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### **2022 à ce jour :**

Technico Commercial chez Sto Sas France

En charge d'un secteur commercial BtoB, avec les artisans locaux du monde de la façade. J'ai pour mission de vendre et négocier une gamme de produits (Isolation thermique par l'extérieur, ravalement).

#### **2019 - 2022 :**

Spécialiste Produit Fixation directe Rhone-Alpes chez Wurth France

Dynamiser et promouvoir une gamme de produits stratégique pour l'entreprise auprès de la force de vente. La gamme est constituée de cloueur autonome, et de carotteuse

#### **2018 - 2019 :**

VRP exclusif division bois chez Wurth France

#### **2017 - 2018 :**

Responsable Technico Commercial chez Kiloutou

Gestion d'un portefeuille client BtoB et BtoC. Gestion de l'espace de vente, et management de l'équipe commerciale en collaboration avec la directrice.

#### **2016 - 2017 :**

Conseiller Commercial chez Citroen

Gestion d'un portefeuille client BtoB et BtoC. Gestion d'un Showroom de présentation d'un agent Citroën à PERRIGNIER et de son parc Véhicules Occasions.

#### **2014 - 2016 :**

Chargé de Clientèle Plate-forme chez Parcours Sa

Assurer l'accompagnement des clients dans leurs démarches d'entretiens, d'assurances et de dépannage. Gestion d'une flotte automobile de 1200 véhicules composées en exclusivité de professionnels de la région Rhône-Alpes.

#### **2011 - 2014 :**

Concepteur conseiller commercial chez Cuisine Aviva

Assurer l'accompagnement des clients dans leurs démarches d'aménagement de cuisine, proposer une touche originale dans la conception de la cuisine. Traitement et suivis des dossiers de A à Z.

**2009 - 2011 :**

Vendeur spécialisé chez Autour De Bebe

Assurer la vente de produits et services dans l'univers de la puériculture, la mise en rayon et l'étiquetage.

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Architecture, BtoB, BtoC, Gestion d'un portefeuille client, ravalement, gamme de produits, parc Véhicules, flotte automobile, maintenance, Diagnostic des pannes, réparations, dépannage, management de l'équipe, mise en rayon, Isolation thermique par l'extérieur, Showroom, secteur commercial, Gestion de l'espace de vente, Assurer la vente, étiquetage

## Centres d'intérêts

---

Moto, Cinéma, Musique