

Thomas M. - Né en 1994
95480 Pierrelaye
12 ans d'expérience
Réf : 2408161206



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Immobilier.

Formations

2014 : Bac +2 à CFA de l'AFFIDA sur Argenteuil
BTS Management des unités commerciales

2012 : Bac à Lycée Louis Armand sur Eaubonne
Baccalauréat Sciences et technologies du management et de la gestion

Expériences professionnelles

01/2022 à ce jour :

Agent Immobilier - Autoentrepreneur chez Entreprise " Stephane Plaza " sur Eaubonne

Tâches effectuées : Prospection terrain, estimation d'un bien, création des annonces sur le site internet et les plateformes, effectuer les visites, négociation, conseil/vente, réalisation d'un compromis de vente et divers documents, accompagnement des clients jusqu'à la vente du bien immobilier.

04/2021 - 12/2021 :

Commercial - Autoentrepreneur chez Entreprise " Emds Conseil " sur Levallois-perret

Tâches effectuées : Prospection (phoning), prise de rendez-vous, réalisation de devis, négociation, conseil/vente, suivi client.

11/2018 - 03/2021 :

Livreur en CDI chez Entreprise " Leader Cash " sur Levallois-perret

Tâches effectuées : Gestion du service livraison, préparation des commandes, encaissement.

10/2015 - 10/2018 :

Commerçant - Autoentrepreneur chez Société De Prêt-à-porter Adulte En Comité D'entreprise

Tâches effectuées : Achat fournisseur, négociation des prix d'achats, démarchage société, prise de rendez-vous, gestion du SAV, vente, réassort, fidélisation de la clientèle, renseignement client...

09/2014 - 09/2015 :

Responsable adjoint chez Magasin " Team Axe " sur Paris Avenue De La Grande Armée

Tâches effectuées : Réception marchandises, fixation des prix, mise en rayon (facing), conseil/vente, management, gestion des plannings, ouverture et fermeture du magasin, gestion d'une caisse.

09/2012 - 08/2014 :

Apprentie BTS chez Magasin " Team Axe " sur Paris Avenue De La Grande Armée

Tâches effectuées : Réception marchandises, fixation des prix, étiquetage, mise en rayon (facing), conseil/vente,

management, gestion des plannings.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Achat, achats, Comité d'entreprise, Magasin, fermeture du magasin, démarchage, réalisation de devis, fidélisation de la clientèle, gestion des plannings, prise de rendez-vous, Prospection terrain, Immobilier, compromis de vente, bien immobilier, réassort, Management des unités commerciales, mise en rayon, Réseaux sociaux, négociation, négociation des prix, préparation des commandes, Réception marchandises, gestion du SAV, fixation des prix, encaissement, gestion d'une caisse, vente, étiquetage

Centres d'intérêts

Sport, ski et moto, Voyages ((Martinique, Guadeloupe, Royaume-Uni, Espagne, Grèce, Crète, Portugal, Tunisie, Italie, Belgique)